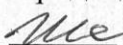
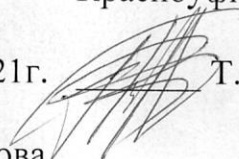
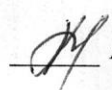


Министерство образования молодёжной политики Свердловской области

ГАПОУ СО «КРАСНОУФИМСКИЙ АГРАРНЫЙ КОЛЛЕДЖ»

Рассмотрено цикловой Комиссией экономических дисциплин
Протокол № 01 от «30» августа 2021г.
Председатель
 Л.А Шаритдинова

Согласовано: работодателем
«31»августа 2021 г.
Зав. магазина
Красноуфимского Райпо
 Т.В. Чернявина

С Утверждаю:
Зам. директора по УР
«01» сентября 2021 г.
 А.Е.Приёмщиков

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

**ПМ 01. Организация и управление
торгово-сбытовой деятельностью.**

МДК 01 Организация коммерческой деятельности.

**МДК 02 Техническое оснащение торговых организаций и охрана
труда.**

МДК 03 Организация торговли.

МДК 04 Бизнес-планирование.

Преподаватели:

МДК 01	Организация коммерческой деятельности	Чебыкина Г.А.
МДК 02	Техническое оснащение торговых организаций и охрана труда.	Попова А.В.
МДК 03	Организация торговли	Чебыкина Г.А.
МДК 04	Бизнес-планирование	Чебыкина Г.А.

СПЕЦИАЛЬНОСТЬ 38.02.04. КОММЕРЦИЯ
КУРС 2,3 Группы: 21- К, 31-К

Рабочая программа профессионального модуля ПМ.01 «Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью» составлена в соответствии с примерной программой, разработанной на основе Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 38.02.04 Коммерция утверждённого 15.05.2014 № 539, с учётом программы воспитания по специальности «Коммерции (по отраслям)».

Разработчики: Порядина Л.И., преподаватель ГБПОУ СО «Красноуфимский аграрный колледж»

 Попова А.В., преподаватель ГАПОУ СО «Красноуфимский аграрный колледж

 Чебыкина Г.А. , преподаватель ГАПОУ СО «Красноуфимский аграрный колледж

СОДЕРЖАНИЕ

стр.

1. ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ	4
2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ	0
3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ	7
4. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ	26
5. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ (ВИДА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ)	29

1. ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ ПМ.01 Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью

1.1. Область применения программы

Рабочая программа профессионального модуля является частью основной профессиональной образовательной программы в соответствии с ФГОС по специальности (38.02.04) Коммерция (по отраслям) (базовая подготовка).

1.2. Место ПМ в структуре основной профессиональной образовательной программы:

Рабочая программа ПМ01 «Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью» направлена на освоение основного вида профессиональной деятельности (ВПД):

1.3. Цели и задачи модуля – требования к результатам освоения модуля:

С целью овладения указанным видом профессиональной деятельности и соответствующими профессиональными компетенциями обучающийся в ходе освоения профессионального модуля должен:

иметь практический опыт:

- приемки товаров по количеству и качеству;
- составления договоров;
- установления коммерческих связей;
- соблюдения правил торговли;
- выполнения технологических операций по подготовке товаров к продаже, их выкладке и реализации;
- эксплуатации оборудования в соответствии с назначением и соблюдения правил охраны труда.

уметь:

- устанавливать коммерческие связи, заключать договоры и контролировать их выполнение;
- управлять товарными запасами и потоками;
- обеспечивать товародвижение и принимать товары по количеству и качеству;
- оказывать услуги розничной торговли с соблюдением Правил торговли, действующего законодательства, санитарно-эпидемиологических требований к организациям розничной торговли;
- устанавливать вид и тип организаций розничной и оптовой торговли;
- эксплуатировать торгово-технологическое оборудование;
- применять правила охраны труда, экстренные способы оказания помощи пострадавшим, использовать противопожарную технику.

знать:

- составные элементы коммерческой деятельности: цели, задачи, принципы, объекты, субъекты, виды коммерческой деятельности;
- государственное регулирование коммерческой деятельности;
- инфраструктуру, средства, методы, инновации в коммерции;
- организацию торговли в организациях оптовой и розничной торговли, их классификацию;
- услуги оптовой и розничной торговли: основные и дополнительные;
- правила торговли;
- классификацию торгово-технологического оборудования, правила его эксплуатации;
- организационные и правовые нормы охраны труда;
- причины возникновения, способы предупреждения

производственного травматизма и профзаболеваемости, принимаемые меры при их возникновении;

- технику безопасности условий труда, пожарную безопасность.

2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

Результатом освоения программы профессионального модуля является овладение обучающимися видом профессиональной деятельности **Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью**, в том числе профессиональными (ПК) и общими (ОК) компетенциями:

Код

Наименование результата обучения

Профессиональные компетенции

ПК 1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.

ПК 2. На своем участке работы управлять товарными запасами и потоками, организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хранение.

ПК 3. Принимать товары по количеству и качеству.

ПК 4. Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и оптовой торговли.

ПК 5. Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли.

ПК 6. Участвовать в работе по подготовке организации к добровольной сертификации услуг.

ПК 7. Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приемы менеджмента, делового и управленческого общения.

ПК 8. Использовать основные методы и приемы статистики для решения практических задач коммерческой деятельности, определять статистические величины, показатели вариации и индексы.

ПК 9. Применять логистические системы, а также приемы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков.

ПК 10. Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование.

Общие компетенции

ОК 1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес

ОК 2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.

ОК 3. Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.

ОК 4. Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.

ОК 5. Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.

ОК 6. Работать в коллективе и в команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.

ОК 7. Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.

ОК 8. Вести здоровый образ жизни, применять спортивно-оздоровительные методы и средства для коррекции физического развития и телосложения.

ОК 9. Пользоваться иностранным языком как средством делового общения.

ОК 10. Логически верно, аргументировано и ясно излагать устную и письменную речь.

ОК 11. Обеспечивать безопасность жизнедеятельности, предотвращать техногенные катастрофы в профессиональной деятельности, организовывать, проводить и контролировать мероприятия по защите работающих и населения от негативных воздействий чрезвычайных ситуаций.

ОК 12. Соблюдать действующее законодательство и обязательные требования нормативных документов, а также требования стандартов, технических условий.

ОК 13. Исполнять воинскую обязанность, в том числе с применением полученных профессиональных знаний (для юношей).

Личностные результаты

- ЛР 1 Осознающий себя гражданином и защитником великой страны.
- ЛР 2 Проявляющий активную гражданскую позицию, демонстрирующий приверженность принципам честности, порядочности, открытости, экономически активный и участвующий в студенческом и территориальном самоуправлении, в том числе на условиях добровольчества, продуктивно взаимодействующий и участвующий в деятельности общественных организаций.
- ЛР 3 Соблюдающий нормы правопорядка, следующий идеалам гражданского общества, обеспечения безопасности, прав и свобод граждан России. Лояльный к установкам и проявлениям представителей субкультур, отличающий их от групп с деструктивным и девиантным поведением. Демонстрирующий неприятие и предупреждающий социально опасное поведение окружающих.
- ЛР 4 Проявляющий и демонстрирующий уважение к людям труда, осознающий ценность собственного труда. Стремящийся к формированию в сетевой среде лично и профессионально конструктивного «цифрового следа».
- ЛР 5 Демонстрирующий приверженность к родной культуре, исторической памяти на основе любви к Родине, родному народу, малой родине, принятию традиционных ценностей многонационального народа России.
- ЛР 6 Проявляющий уважение к людям старшего поколения и готовность к участию в социальной поддержке и волонтерских движениях.
- ЛР 7 Осознающий приоритетную ценность личности человека; уважающий собственную и чужую уникальность в различных ситуациях, во всех формах и видах деятельности.
- ЛР 8 Проявляющий и демонстрирующий уважение к представителям различных этнокультурных, социальных, конфессиональных и иных групп. Сопричастный к сохранению, преумножению и трансляции культурных традиций и ценностей многонационального российского государства.
- ЛР 9 Соблюдающий и пропагандирующий правила здорового и безопасного образа жизни, спорта; предупреждающий либо преодолевающий зависимости от алкоголя, табака, психоактивных веществ, азартных игр и т.д. Сохраняющий психологическую устойчивость в ситуативно сложных или стремительно меняющихся ситуациях.
- ЛР 10 Заботящийся о защите окружающей среды, собственной и чужой безопасности, в том числе цифровой.
- ЛР 11 Проявляющий уважение к эстетическим ценностям, обладающий основами эстетической культуры.
- ЛР 12 Принимающий семейные ценности, готовый к созданию семьи и воспитанию детей; демонстрирующий неприятие насилия в семье, ухода от родительской ответственности, отказа от отношений со своими детьми и их финансового содержания.

- ЛР 13 Соблюдающий в своей профессиональной деятельности этические принципы: честности, независимости, профессионального скептицизма, противодействия коррупции и экстремизму, обладающий системным мышлением и умением принимать решение в условиях риска и неопределенности
- ЛР 14 Готовый соответствовать ожиданиям работодателей: проектно-мыслящий, эффективно взаимодействующий с членами команды и сотрудничающий с другими людьми, осознанно выполняющий профессиональные требования, ответственный, пунктуальный, дисциплинированный, трудолюбивый, критически мыслящий, нацеленный на достижение поставленных целей; демонстрирующий профессиональную жизнестойкость
- ЛР 15 Сохранение традиций и поддержание престижа своей образовательной организации
- ЛР 16 Соблюдать дисциплину труда

Структура и содержание профессионального модуля

3.4 Тематический план профессионального модуля

Коды профессиональных компетенций	Наименование разделов Профессионального модуля	Всего часов	Объем времени, отведенных на освоение междисциплинарного курса					Практика		
			Обязательная аудиторная учебная Нагрузка обучающегося			Самостоятельная работа обучающегося		Учебная, часов	Производственная практика	
			Всего часов	В т.ч. лабораторные работы и практические занятия, часов	В т.ч. Курсовая работа, часов	Всего, часов	В т.ч. курсовая работа, часов			
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
ПК 1, 2, 7-9	Раздел 1. Организация и управление коммерческой деятельностью в сфере товарного обращения.								-	-
	МДК 1 Организация коммерческой деятельности	198	132	30	20	66	20			
	МДК 4 Бизнес - планирование	120	80	40	20	40				
ПК 3-6, 10	Раздел 2. Организация и регулирование торгово-технологического процесса в различной и оптовой торговле									
	МДК 2 Организация торговли	138	92	26		46		36		72
	МДК 3 Техническое оснащение торговых организаций и охрана труда	135	90	40		45		36		
	Всего:	591	394	136	40	197	20	72		72

3.2.Содержание обучения по профессиональному модулю (ПМ) 2 курс

№ урока	Наименование разделов профессионального модуля (ПМ), междисциплинарных курсов (МДК) и тем	Содержание учебного материала, практические занятия, самостоятельная работа обучающихся	Объём часов	Результаты освоения
	Раздел 1.Организация и управление коммерческой деятельностью в сфере торгового обращения			
	МДК 1. Организация коммерческой деятельности			
	2 курс			
Тема 1.1 Основы коммерческой деятельности и порядок ее регулирования				
1.	Понятие и сущность коммерческой деятельности в торговле.	Содержание учебного материала Понятие и сущность коммерческой деятельности в торговле. Задачи коммерческой и предпринимательской деятельности.	2	ОК- 1, 2, 4,5,6,10, 12 ПК- 1.1, 1.7. ЛР- ,11,13,16
2.	История развития коммерции в России	Содержание учебного материала Самостоятельная работа История развития коммерции в России. Подготовить сообщение	2	
3	Содержание коммерческой деятельности на предприятии торговли	Содержание учебного материала Содержание коммерческой деятельности на предприятии торговли	2	
4	Необходимые условия для осуществления коммерческой деятельности.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 2 Необходимые условия для осуществления коммерческой деятельности Составить глоссарий. С.8-16	2	
5.	Личностные и профессиональные качества коммерсанта.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 3 Личностные и профессиональные качества коммерсанта. Написать эссе.	2	
6.	Объекты коммерческой деятельности.	Содержание учебного материала Объекты коммерческой деятельности.	2	
7.	Субъекты коммерческой деятельности. Организации-изготовители, продавцы, посредники, потребители, их роль в осуществлении коммерческой	Содержание учебного материала Субъекты коммерческой деятельности. Организации-изготовители, продавцы, посредники, потребители, их роль в осуществлении коммерческой деятельности.	2	

	деятельности.		
8.	Разработка логико-смысловой схемы субъектов коммерческой деятельности.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 4 Разработка логико-смысловой схемы субъектов коммерческой деятельности. Начертить схему	2
9.	Факторы, влияющие на результат коммерческой деятельности.	Содержание учебного материала Факторы, влияющие на результат коммерческой деятельности.	2
10.	Организационно-правовые формы субъектов коммерческой деятельности	Содержание учебного материала Организационно-правовые формы субъектов коммерческой деятельности	2
11.	Виды и характеристика организационно-правовых форм коммерческой деятельности.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 5 Виды и характеристика организационно-правовых форм коммерческой деятельности. Подготовить сообщение	2
12.	Инфраструктура оптовой и розничной торговли.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 6 Инфраструктура оптовой и розничной торговли. Составить конспект	2
13.	Организация предпринимательской деятельности.	Содержание учебного материала Организация предпринимательской деятельности. Государственная регистрация предпринимательской деятельности. Постановка на налоговый учет.	2
14.	Порядок лицензирования отдельных видов предпринимательской деятельности.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 7 Порядок лицензирования отдельных видов предпринимательской деятельности	2
15.	Государственное регулирование коммерческой деятельности.	Содержание учебного материала Государственное регулирование коммерческой деятельности. Направления, методы, уровни, задачи.	2
16.	Федеральные законы и нормативные акты по государственному регулированию коммерческой деятельности.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 8 Федеральные законы и нормативные акты по государственному регулированию коммерческой деятельности. Составить конспект.	2
17.	Государственное антимонопольное	Содержание учебного материала	2

	регулирование коммерческой деятельности.	Самостоятельная работа 9 Государственное антимонопольное регулирование коммерческой деятельности. Составить конспект		
18.	Специфика функционирования предприятий малого бизнеса.	Содержание учебного материала Специфика функционирования предприятий малого бизнеса.	2	
19	ПЗ 1 Изучение нормативных документов, регулирующих коммерческую деятельность	Содержание учебного материала Изучение нормативных документов, регулирующих коммерческую деятельность Гражданский Кодекс РФ,	2	
20	ПЗ 2 Изучение нормативных документов, регулирующих коммерческую деятельность	Содержание учебного материала Изучение нормативных документов, регулирующих коммерческую деятельность-ФЗ «О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации», -ФЗ «О государственном регулировании торговой деятельности», - ФЗ «О защите прав потребителей»	2	
21	ПЗ 3 Изучение нормативных документов, регулирующих коммерческую деятельность	Содержание учебного материала Изучение нормативных документов, регулирующих коммерческую деятельность	2	
22	ПЗ 4 Решение ситуационных задач в соответствии с требованиями ФЗ» О защите прав потребителей « при продаже им товаров.	Содержание учебного материала Решение ситуационных задач в соответствии с требованиями ФЗ» О защите прав потребителей « при продаже им товаров.	2	
23	Коммерческие службы организаций	Содержание учебного материала Коммерческие службы организаций Цели, задачи, структура коммерческой службы.	2	
24	Коммерческая служба предприятий оптовой и розничной торговли.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 10 Коммерческая служба предприятий оптовой и розничной торговли.	2	
25	Должностные обязанности работников коммерческой службы.	Содержание учебного материала Должностные обязанности работников коммерческой службы.	2	
26	Должностная инструкция менеджера по продажам.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 11 Должностная инструкция менеджера по продажам. Изучить инструкцию Д.И. менеджера	2	

27	Деловой этикет менеджера по продажам.	Содержание учебного материала Деловой этикет менеджера по продажам. Элементы делового этикета, их характеристика.	2	
28	Деловой этикет менеджера по продажам.	Содержание учебного материала Деловой этикет менеджера по продажам.	2	
29	Деловой этикет	Содержание учебного материала Деловой этикет Тренинг.	2	
Тема 1.2. Ведение коммерческой работы по закупу и сбыту товаров.				
30	Организация хозяйственных связей в торговле.	Содержание учебного материала Понятие и правовое регулирование хозяйственных связей.	2	ОК- 1, 2, ,4,5,6,10, 12
31	Классификация договоров	Содержание учебного материала Классификация договоров Виды договоров применяемых в торговле.	2	
32	Порядок заключения, исполнения и расторжения договора.	Содержание учебного материала Порядок заключения, исполнения и расторжения договора	2	
33	Договор розничной купли-продажи.	Содержание учебного материала Договор розничной купли-продажи	2	ПК-1.1 ,1.7, 1.6., ЛР- 11,13,14,1 6
34	Ответственность за нарушение договорных обязательств.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 12 Ответственность за нарушение договорных обязательств Составить глоссарий: штраф, неустойка, пени	2	
35	Нормативные документы, регулирующие договорные отношения в коммерческой деятельности	Содержание учебного материала Нормативные документы, регулирующие договорные отношения в коммерческой деятельности ГК РФ.	2	
36	ПЗ 5 Составление договора купли – продажи.	Содержание учебного материала Составление договора купли – продажи.	2	
37	Оформление приложений к договору купли-продажи	Содержание учебного материала Оформление приложений к договору купли-продажи	2	
38	Оформление накладных, счета – фактуры.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 13 Оформление накладных, счета –фактуры Заполнение бланковой документации.	2	
39	Протокол разногласий	Содержание учебного материала Протокол разногласий Понятие, роль, форма заполнения	2	

40	Протокол согласования разногласий	Содержание учебного материала Протокол согласования разногласий Понятие, роль, форма заполнения.	2
41	Организация коммерческой работы по оптовым закупкам товаров	Содержание учебного материала Организация коммерческой работы по оптовым закупкам товаров. Значение, содержание и организация закупочной работы.	2
42	Договора, применяемые при оптовых закупках	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 14. Договора, применяемые при оптовых закупках. Составить конспект	2
43	Главные этапы выбора поставщика. Составить конспект. С.100-103.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 15. Главные этапы выбора поставщика	2
44	Сертификат качества. Заключительное занятие	Содержание учебного материала Сертификат качества	2
45	Договор поставки: структура, содержание, порядок заключения изменения, расторжения. Спецификация.	Содержание учебного материала Договор поставки: структура, содержание, порядок заключения изменения, расторжения. Спецификация.	2
46	Закупка товаров на оптовых ярмарках.	Содержание учебного материала Виды, правила работы ярмарок. Особенности коммерческой деятельности при участии в выставках. Правила проведения выставок.	2
47	Организация торговли на аукционах.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 1 Понятие, виды, порядок проведения аукциона. Составить конспект. С. 155-159	2
48	Организация биржевой торговли.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 2. Сущность и роль биржевой торговли. Товарная биржа. Виды биржевых сделок. Организация торговых операций на бирже. Составить конспект	2
49	Коммерческая работа по продаже	Содержание учебного материала	2

	товаров.	Сущность, роль, функции оптовой торговли в системе хозяйственных отношений. Типы и виды оптовых предприятий. Методы оптовой продажи товаров.		
50	Товародвижение.	Содержание учебного материала Понятие, процесс товародвижения, управление им. Виды поставок. Каналы распределения товаров	2	
51	Организация продажи товаров на оптовых рынках.	Содержание учебного материала Услуги оптовой торговли. Основные и дополнительные услуги оптовой торговли.	2	
52	Коммерческая работа по розничной продаже товаров.	Содержание учебного материала Содержание, сущность, организация коммерческой работы по розничной продаже товаров. Методы розничной продажи товаров	2	
53	Формы сотрудничества в коммерческой деятельности (инновационные):	Содержание учебного материала Формы сотрудничества в коммерческой деятельности (инновационные):- Лизинг, его сущность, формы и виды. Лизинговый контракт.- Франчайзинг	2	
54	Факторинг - форма сотрудничества в финансовой среде.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 3 Факторинг - форма сотрудничества в финансовой среде. Факторинговые операции. Составить конспект. С.227-231	2	
Тема 1.3. Использование логистического подхода в перемещении материальных потоков				
55	Логистика и закупки.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 4 Понятие о логистике. Функциональные области логистики предприятия торговли. Логистические системы. Закупочная логистика. Составить конспект.	2	ОК-1,4,10, ПК- 1.1.
56	Коммерческая информация: понятие, назначение.	Содержание учебного материала Коммерческая информация: понятие, назначение.	2	ЛР-11,13,14,16
57	Коммерческая тайна: понятие, объекты, защита.	Содержание учебного материала Коммерческая тайна: понятие, объекты, защита.	2	
	Всего часов Аудиторных ПЗ самостоятельно		114 76 10 38	

3 курс				
1	ПЗ 1 Оформление договора поставки и приложений к нему.	Содержание учебного материала Оформление договора поставки и приложений к нему.	2	ОК- 1, 2, ,4,5,6,10, 12 ПК- 1.1.,1.2,1.4, 1.8, 1.9., ЛР- 11,13,14, 16
2	ПЗ 2 Оформление договора поставки и приложений к нему.	Содержание учебного материала Оформление договора поставки и приложений к нему.	2	
3	ПЗ 3 Оформление договора поставки и приложений к нему.	Содержание учебного материала Оформление договора поставки и приложений к нему.	2	
4	ПЗ № 4 Стимулирование продаж в розничной торговле.	Содержание учебного материала	2	
5	Особенности формирования ассортимента (торговой номенклатуры) в торговом предприятии.	Содержание учебного материала Особенности формирования ассортимента (торговой номенклатуры) в торговом предприятии. Товарные запасы их роль, и классификация.	2	
6	Показатели, характеризующие товарные запасы. Управление товарными запасами.	Содержание учебного материала Показатели, характеризующие товарные запасы. Управление товарными запасами.	2	
7	ПЗ № 5 Определение товарных запасов.	Содержание учебного материала Определение товарных запасов.	2	
8	ПЗ 6: Оптовая и розничная торговля.	Содержание учебного материала Оптовая и розничная торговля.	2	
9	ПЗ №7 Изучение нормативно-правовой базы инновационной деятельности.	Содержание учебного материала Изучение нормативно-правовой базы инновационной деятельности. Оформление договоров финансовой аренды, коммерческой концессии (франчайзинг)	2	
10	Товарные знаки: понятие, назначение, виды, правовая охрана, регистрация.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 5 Товарные знаки: понятие, назначение, виды, правовая охрана, регистрация. Составить конспект. С.258-262, схемы, рисунки т.з.	2	
11	Рекламная информация.	Содержание учебного материала Рекламная информация	2	
12	Транспортная логистика	Содержание учебного материала Этапы управления транспортировкой товарных потоков	2	

13	ПЗ № 8 Изучение способов перевозки материальных потоков. Виды транспорта.	Содержание учебного материала Изучение способов перевозки материальных потоков. Виды транспорта.	2	
14	Правила перевозки товаров автомобильным и железнодорожным транспортом.	Содержание учебного материала Правила перевозки товаров автомобильным и железнодорожным транспортом.	2	
15	Централизованные и децентрализованные перевозки грузов.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 6. Централизованные и децентрализованные перевозки грузов. Составить конспект Л. Товароведение продовольственных товаров. С.385-394	2	
16	ПЗ № 9 Изучение функций склада, типов, видов складов.	Содержание учебного материала Изучение функций склада, типов, видов складов.	2	
17	Тара и упаковка.	Содержание учебного материала Роль тары в складировании. Классификация тары.	2	
18	Организация товарооборота. Характеристика операций.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 7. Организация товарооборота. Характеристика операций. Составить конспект. Л. Товароведение продовольственных товаров С.399-402	2	
19	ПЗ №10 Изучение маркировки на таре.	Содержание учебного материала Изучение маркировки на таре	2	
Тема 1.4. Предпринимательские риски и страхование коммерческой деятельности.				
20	Предпринимательские риски:	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 8 Предпринимательские риски: понятие, классификация, причины их возникновения, последствия. Страхование коммерческой деятельности. Сущность, виды страхования, создание страхового фонда. Написать конспект.	2	ОК- 1, 2, 4,5,6,10, 12 ПК- 1.1
21	Урок-конкурс « Коммерческий олимп»	Содержание учебного материала	2	ЛР-
22	КР 1 Требования по оформлению курсовой работы.	Содержание учебного материала Задание, оформление, содержание.	2	11,13,14,

		Критерий оценивания курсовой работы (КР)		16
23	КР 2 Составление плана курсовой работы.	Содержание учебного материала Определение целей, задач, разделов	2	
24	КР 3 Составление введения.	Содержание учебного материала Раздел 1 –теоретическая часть темы КР	2	
25	КР 4 Характеристика торгового предприятия.	Содержание учебного материала Характеристика торгового предприятия.	2	
26	КР 5 Анализ деятельности торгового предприятия по тематике КР	Содержание учебного материала Анализ деятельности торгового предприятия по тематике КР	2	
27	КР 6 Определение проблем, рекомендаций для торгового предприятия	Содержание учебного материала Определение проблем, рекомендаций для торгового предприятия	2	
28	КР 7 Оформление выводов по КР	Содержание учебного материала Оформление выводов по КР	2	
29	КР 8 Оформление библиографического перечня используемой литературы в КР. Приложения по КР	Содержание учебного материала Оформление библиографического перечня используемой литературы в КР. Приложения по КР	2	
30	КР 9 Составление презентаций по теме КР.	Содержание учебного материала Критерии оценивания презентации.	2	
31	КР 10 Составление защитного слова по КР	Содержание учебного материала	2	
32	Выполнение индивидуальных заданий по темам курсовой работы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 9 Разработка, оформление, составление электронных презентаций к защите курсовой работы. Составления доклада	2	
33	Выполнение индивидуальных заданий по темам курсовой работы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 10 Разработка, оформление, составление электронных презентаций к защите курсовой работы. Составления доклада	2	
34	Выполнение индивидуальных заданий	Содержание учебного материала	2	

	по темам курсовой работы.	Самостоятельная работа 11: Разработка, оформление, составление электронных презентаций к защите курсовой работы. Составления доклада		
35	Выполнение индивидуальных заданий по темам курсовой работы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 12: Разработка, оформление, составление электронных презентаций к защите курсовой работы. Составления доклада	2	
36	Выполнение индивидуальных заданий по темам курсовой работы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 13: Разработка, оформление, составление электронных презентаций к защите курсовой работы. Составления доклада	2	
37	Выполнение индивидуальных заданий по темам курсовой работы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 14: Разработка, оформление, составление электронных презентаций к защите курсовой работы. Составления доклада	2	
38	Выполнение индивидуальных заданий по темам курсовой работы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 15: Разработка, оформление, составление электронных презентаций к защите курсовой работы. Составления доклада	2	
39	Выполнение индивидуальных заданий по темам курсовой работы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 16: Разработка, оформление, составление электронных презентаций к защите курсовой работы. Составления доклада	2	
40	Выполнение индивидуальных заданий по темам курсовой работы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 17: Разработка, оформление, составление электронных презентаций к защите курсовой работы.	2	

		Составления доклада		
41	Выполнение индивидуальных заданий по темам курсовой работы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 18: Разработка, оформление, составление электронных презентаций к защите курсовой работы. Составления доклада	2	
42	Выполнение индивидуальных заданий по темам курсовой работы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 19: Разработка, оформление, составление электронных презентаций к защите курсовой работы. Составления доклада	2	
43	Защита курсовой работы. Дифференцированный зачет	Содержание учебного материала		
	Итого Аудиторных ПЗ КР самостоятельно		84 56 20 20 28	
	Итого: ПМ 01. МДК 01. 02 Организация коммерческой деятельности Максимальное количество часов - Аудиторная нагрузка обучающегося - ч в том числе: ПЗ курсовая работа Самостоятельная работа		198 132 30 20 66	

МДК 02. Техническое оснащение торговых организаций и охрана труда

Охрана труда.

Торгово-технологическое оборудование и безопасные приемы его эксплуатации.

1	Охрана труда на предприятии торговли.	Содержание учебного материала 1.Нормативная база охраны труда на предприятиях торговли. Пожарная и электробезопасность. Производственный травматизм, понятие, причины травматизма.	2	1
2	Охрана труда на предприятии торговли.	Содержание учебного материала 2.Мероприятия по профилактике травматизма и профессиональных заболеваний. Оказание первой медицинской помощи при ожогах, переломах, поражении электрическим током, отравлениях.	2	1
3	Охрана труда на предприятии торговли.	Содержание учебного материала 2.Мероприятия по профилактике травматизма и профессиональных заболеваний. Оказание первой медицинской помощи при ожогах, переломах, поражении электрическим током, отравлениях.	2	1
4	Охрана труда на предприятии торговли.	Самостоятельная работа 1 Работа с основной, дополнительной литературой.	2	2
5	Охрана труда на предприятии торговли.	Самостоятельная работа 2 Работа с основной, дополнительной литературой.	1	2
6	Торгово-технологическое оборудование магазинов	Содержание учебного материала 1 Научно-технический прогресс в торговле Виды торгово-технологического оборудования	2	1
7	Торгово-технологическое оборудование магазинов	Содержание учебного материала 2 Требования, предъявляемые к торгово-технологическому оборудованию. 3 Классификация торгово-технологического оборудования	2	1
8	Торгово-технологическое оборудование магазинов	Самостоятельная работа 3 Изучение Интернет-сайтов производителей и продавцов торгового оборудования	2	2
9	Торгово-технологическое оборудование магазинов	Самостоятельная работа 4 Изучение Интернет-сайтов производителей и продавцов торгового оборудования	2	2
10	ПЗ №1. Оформление учебного каталога по торговому оборудованию	Оформление учебного каталога по торговому оборудованию	2	2
11	ПЗ №2. Оформление учебного каталога	Оформление учебного каталога по торговому оборудованию	2	2

	по торговому оборудованию			
12	Мебель для торговых организаций	Содержание учебного материала 1. Назначение мебели для торговых организаций 2. Классификация торговой мебели	2	1
13	Мебель для торговых организаций	Содержание учебного материала 3. Требования, предъявляемые к торговой мебели 4. Подбор, размещение и использование торговой мебели	2	1
14	Мебель для торговых организаций	Содержание учебного материала 5. Торговый инвентарь, классификация по назначению	2	1
15	ПЗ №3. Расчет демонстрационной площади торгового зала и эффективности ее использования	1. Принципы выбора и оснащения мебелью торговых организаций	2	2
16	ПЗ №4. Подбор мебели и немеханического оборудования для торгового зала	Подбор мебели и немеханического оборудования для торгового зала, для отдельных типов магазинов	2	2
17	ПЗ №5. Подбор мебели и немеханического оборудования для торгового зала	Подбор мебели и немеханического оборудования для торгового зала, для отдельных типов магазинов	2	2
18	Мебель для торговых организаций	Самостоятельная работа 5 Изучение видов торговой мебели магазинов города	2	3
19	Мебель для торговых организаций	Самостоятельная работа 6 Оформление отчета по результатам исследования	2	3
20	Мебель для торговых организаций	Самостоятельная работа 7 Оформление отчета по результатам исследования	2	3
21	Эксплуатация весоизмерительного оборудования.	Содержание учебного материала Классификация торгового измерительного оборудования Требования, предъявляемые к торговому измерительному оборудованию	2	1
22	Эксплуатация весоизмерительного оборудования.	Содержание учебного материала Устройство, виды и правила эксплуатации торгового измерительного оборудования	2	1
23	Эксплуатация весоизмерительного оборудования.	Содержание учебного материала Государственный метрологический контроль средств измерения. Техническое обеспечение весоизмерительного оборудования.	2	1

24	ЛЗ №6. Технология взвешивания.	Технология взвешивания на различных типах весов . Работа на весоизмерительном оборудовании	2	2
25	ПЗ №7. Выбор типов и расчет необходимого количества весов для торговых организаций	Выбор типов и расчет необходимого количества весов для торговых организаций	2	2
26	Эксплуатация весоизмерительного оборудования.	Самостоятельная работа 8 1.Составление электронного каталога по весоизмерительному оборудованию	2	3
27	Эксплуатация весоизмерительного оборудования.	Самостоятельная работа 9 2.Подготовка к зачету	2	3
28	Контрольно-кассовая техника	Содержание учебного материала Типы контрольно-кассового оборудования	2	1
29	Контрольно-кассовая техника	Содержание учебного материала Принцип действия контрольно-кассового оборудования	2	1
30	Контрольно-кассовая техника	Содержание учебного материала Технико-эксплуатационные характеристики контрольно-кассового оборудования Приемы безопасной эксплуатации контрольно-кассовой техники. Техническое обслуживание контрольно-кассовой техники.	2	1
31	ПЗ№ 8. Выбор типов и расчет потребности в ККМ	Выбор типов и расчет потребности в контрольно-кассовой технике для торговых организаций.	2	2
32	ЛЗ №9.Приобретение умений эксплуатации ККМ	Приобретение умений эксплуатации автономных, пассивных и активных типов ККМ	2	2
33	ЛЗ №10.Приобретение умений эксплуатации ККМ	Приобретение умений эксплуатации автономных, пассивных и активных типов ККМ	2	2
34	ЛЗ №11.Приобретение умений эксплуатации ККМ	Приобретение умений эксплуатации автономных, пассивных и активных типов ККМ	2	2
35	ЛЗ №12.Приобретение умений эксплуатации ККМ	Приобретение умений эксплуатации автономных, пассивных и активных типов ККМ	2	2
36	Контрольно-кассовая техника	Самостоятельная работа 10 Составление электронной презентации по контрольно-кассовому оборудованию	2	3
37	Контрольно-кассовая техника	Самостоятельная работа 11	2	3

		Подготовка к зачету		
38	Фасовочно-упаковочное оборудование	Содержание учебного материала Классификация фасовочно-упаковочного оборудования	2	1
39	Фасовочно-упаковочное оборудование	Содержание учебного материала Правила эксплуатации и ТБ	2	2
40	ПЗ№13. Выбор типов фасовочно-упаковочного оборудования для торговой организации	Выбор типов фасовочно-упаковочного оборудования для торговой организации	2	2
41	Фасовочно-упаковочное оборудование	Самостоятельная работа 12 Изучение производителей и продавцов фасовочно-упаковочного оборудования	2	3
42	Фасовочно-упаковочное оборудование	Самостоятельная работа 13 Подготовка электронной презентации по теме.	2	3
43	Измельчительно-режущее оборудование	Содержание учебного материала Классификация измельчительно-режущего оборудования Машины для нарезания, распиливания и измельчения продуктов.	2	1
44	ПЗ№14. Выбор типов измельчительно-режущего оборудования для торговой организации	Выбор типов измельчительно-режущего оборудования для торговой организации	2	2
45	Измельчительно-режущее оборудование	Самостоятельная работа 14 Изучение производителей и продавцов измельчительно-режущего оборудования	2	3
46	Измельчительно-режущее оборудование	Самостоятельная работа 15 Подготовка доклада на тему: «Измельчительно-режущее оборудование, применяемое в торговых организациях г.Красноуфимска»	2	3
47	Подъемно-транспортное оборудование	1 Виды подъемно-транспортного оборудования, требования к нему 2 Выбор подъемно-транспортного оборудования и расчет потребности в нем	2	1
48	Подъемно-транспортное оборудование	3 Техник безопасности, правила эксплуатации подъемно-транспортного оборудования	2	1
49	Подъемно-транспортное оборудование	Самостоятельная работа 16 Сообщение на тему «Подъемно-транспортное оборудование»	2	3
50	Холодильное оборудование	Содержание учебного материала	2	1

		Классификация холодильного оборудования, требования, предъявляемые к нему		
51	Холодильное оборудование	Содержание учебного материала Простейшие источники холода, машинное охлаждение Типы холодильных машин	2	1
52	Холодильное оборудование	Содержание учебного материала Правила эксплуатации торгового холодильного оборудования и соблюдение безопасности при его эксплуатации	2	1
53	ПЗ № 15. Подбор холодильного оборудования для торговых организаций	Подбор холодильного оборудования для торговых организаций	2	2
54	ПЗ №16. Подбор холодильного оборудования для торговых организаций.	Подбор холодильного оборудования для торговых организаций	2	2
55	ПЗ №17. Подбор холодильного оборудования для торговых организаций	Подбор холодильного оборудования для торговых организаций	2	2
56	ПЗ №18. Расчет необходимого объема холодильной камеры	Расчет необходимого объема холодильной камеры	2	2
57	Холодильное оборудование	Самостоятельная работа 17 Создание электронной презентации по данной теме	2	3
58	Холодильное оборудование	Самостоятельная работа 18 Написание доклада на тему	2	3
59	Холодильное оборудование	Самостоятельная работа 19 Создание электронного каталога холодильного оборудования	2	3
60	Техническое обеспечение торговых организаций	Содержание учебного материала Закон о техническом регулировании.	2	1
61	Техническое обеспечение торговых организаций	Состояние рынка торгово-технологического оборудования. Системы защиты товаров.	2	1
62	ПЗ №19. Изучение методов и средств защиты товаров	Изучение методов и средств защиты товаров	2	2
63	ПЗ №20. Подбор системы защиты товара для магазина	Подбор системы защиты товара для магазина	2	2

64	Техническое обеспечение торговых организаций	Самостоятельная работа 20 Изучение методов и средств защиты товаров в торговых организациях г.Красноуфимска	2	3
65	Техническое обеспечение торговых организаций	Самостоятельная работа 21 Изучение методов и средств защиты товаров в торговых организациях г.Красноуфимска	2	3
66	Техническое обеспечение торговых организаций	Самостоятельная работа 22 Подготовить отчет о проделанной работе	2	3
67	Техническое обеспечение торговых организаций	Самостоятельная работа 23 Подготовка к дифференцированному зачету.	2	3
68	Дифференцированный зачет	Промежуточный контроль знаний. Тест и практическое задание.	2	3
		Максимальная нагрузка	135	
		аудиторная –	90	
		практические занятия	40	
		внеаудиторная самостоятельная работа	45	
Раздел 2. Организация и регулирование торгово-технологического процессов розничной и оптовой торговли				
МДК 0 3. Организация торговли				
Тема 2.1 Основы организации розничной и оптовой торговли				
1.	Торговля как отрасль народного хозяйства.	Содержание учебного материала Торговля как отрасль народного хозяйства. Понятие, сущность	2	ОК- 1, 2, ,4,5,6,10, 12 ПК- 1.4., 1.7., ЛР- 11,13,14,1 6
2	История развития торговли.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 1 История развития торговли. Написать конспект. С. А. Каплина Технология торговли. С.9-18	2	
3	Современные формы и виды торговли.	Содержание учебного материала Современные формы и виды торговли.	2	
4	Специализация и типизация розничных торговых предприятий.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 2 Специализация и типизация розничных торговых предприятий. Написать эссе в рабочей тетради	2	
5	Принципы размещения розничных торговых предприятий.	Содержание учебного материала Принципы размещения розничных торговых предприятий.	2	

6	Основные направления развития и совершенствования рыночной торговой сети.	Содержание учебного материала Основные направления развития и совершенствования рыночной торговой сети.	2
7	Современные тенденции и особенности развития розничной торговли в Красноуфимском районе	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 3 Современные тенденции и особенности развития розничной торговли в Красноуфимском районе Подбор статей из газет.	2
8	Современные тенденции и особенности развития розничной торговли в Красноуфимском районе	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 4 Современные тенденции и особенности развития розничной торговли в Красноуфимском районе	2
9	Устройство и планировка магазинов розничной торговли. Классификация торговых зданий, требования к их оформлению, состав помещений.	Содержание учебного материала Устройство и планировка магазинов розничной торговли. Классификация торговых зданий, требования к их оформлению, состав помещений.	2
10	Виды планировки торгового зала в магазинах города Красноуфимска.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 5 Виды планировки торгового зала в магазинах города Красноуфимска. Нарисовать схему планировки магазина.	2
11.	Санитарно-гигиенические требования к магазину и торговому залу.	Содержание учебного материала Санитарно-гигиенические требования к магазину и торговому залу.	2
12	Торговый инвентарь	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 6 Торговый инвентарь Составить конспект,	2
13	Управление, регулирование и государственный контроль системы торговли в рыночных отношениях.	Содержание учебного материала Управление, регулирование и государственный контроль системы торговли в рыночных отношениях.	2
14	Государственный санитарно-эпидемиологический надзор.	Содержание учебного материала Государственный санитарно-эпидемиологический надзор.	2
15	Контролирующие торговые органы	Содержание учебного материала	2

		Самостоятельная работа 7 Контролирующие торговые органы Написать реферат.		
16	Федеральная таможенная служба	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 8 Федеральная таможенная служба Написать конспект. С.50-52.	2	
17	Документы при осуществлении торговой деятельности.	Содержание учебного материала Документы при осуществлении торговой деятельности. Свидетельство о государственной регистрации, лицензия, книга отзывов и предложений, журнал проверок, ценники.	2	
18	Оптовая торговля: понятие, основные организационные формы. Товарные центры, оптовые рынки, склады.	Содержание учебного материала Оптовая торговля: понятие, основные организационные формы. Товарные центры, оптовые рынки, склады.	2	
19	Товарные биржи, торговые дома, магазины.	Содержание учебного материала Товарные биржи, торговые дома, магазины.	2	
20	ПЗ 1 Идентификация вида и типа предприятия розничной (оптовой) торговли в соответствии с признаками классификации.	Содержание учебного материала Идентификация вида и типа предприятия розничной (оптовой) торговли в соответствии с признаками классификации.	2	
21	ПЗ 2 Расчет эффективности использования площади торгового зала	Содержание учебного материала Расчет эффективности использования площади торгового зала.	2	
Тема 2.2. Организация торгово-технологического процесса				
22	Организация труда в магазинах. Обслуживающий персонал предприятий розничной торговли. Основные требования к продавцам.	Содержание учебного материала Организация труда в магазинах. Обслуживающий персонал предприятий розничной торговли. Основные требования к продавцам.	2	ОК- 1, 2, ,4, 5,6,10, 12
23	Основы технологии оптовых и розничных торговых предприятий.	Содержание учебного материала Основы технологии оптовых и розничных торговых предприятий. Понятие, сущность, содержание технологии торговли.	2	ПК-1.3., 1.5., 1.6., 1.7.
24	Технологический процесс товародвижения: понятие, операции,	Содержание учебного материала Технологический процесс товародвижения: понятие, операции, этапы,	2	ЛР-

	этапы, принципы. Каналы товародвижения.	принципы. Каналы товародвижения.		11,13,14,16
25	Факторы, влияющие на товародвижение.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 9 Факторы, влияющие на товародвижение.	2	
26	Складской технологический процесс в оптовой торговле.	Содержание учебного материала Складской технологический процесс в оптовой торговле.	2	
27	Торгово-технологический процесс в розничной торговле Функции розничной торговли, товарооборот, структура технологического процесса	Содержание учебного материала Торгово-технологический процесс в розничной торговле Функции розничной торговли, товарооборот, структура технологического процесса	2	
28.	Классификация торгово-технологического оборудования.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 10 Классификация торгово-технологического оборудования. Составить конспект.	2	
29	Торговый инвентарь магазина.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 11 Торговый инвентарь магазина.	2	
30	Приемка товаров на оптовом складе.	Содержание учебного материала Приемка товаров на оптовом складе.	2	
31	Приемка товаров в магазине.	Содержание учебного материала Приемка товаров в магазине.	2	
32	Сертификация товаров.	Содержание учебного материала Сертификация товаров.	2	
33	Сертификация услуг торговли.	Содержание учебного материала Самостоятельное изучение 12 Сертификация услуг торговли.	2	
34	ПЗ 3 Решение ситуационных задач по теме : Приемка товаров по количеству и качеству.	Содержание учебного материала Решение ситуационных задач по теме : Приемка товаров по количеству и качеству.	2	
35	ПЗ 4 Оформление сопроводительных документов.	Содержание учебного материала Оформление сопроводительных документов.	2	
36	ПЗ. 5 Оформление акта об	Содержание учебного материала	2	

	установлении расхождений, обнаруженных при приеме товаров и претензии.	Оформление акта об установлении расхождений, обнаруженных при приеме товаров и претензии.		
37	.ПЗ 6 Оформление акта на товар, поступившего без сопроводительного документа.	Содержание учебного материала Оформление акта на товар ,поступившего без сопроводительного документа.	2	
38	Инструкция (П-6) «О порядке приемки продукции производственно-технического назначения т товаров народного потребления по количеству». Составить конспект	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 13 Инструкция (П-6) «О порядке приемки продукции производственно-технического назначения т товаров народного потребления по количеству». Составить конспект	2	
39	Инструкция (П-6) «О порядке приемки продукции производственно-технического назначения т товаров народного потребления по качеству»	Содержание учебного материала Самостоятельная работа. 14 Инструкция (П-6) «О порядке приемки продукции производственно-технического назначения т товаров народного потребления по качеству» Составить конспект.	2	
40	Размещение и выкладка товаров в торговом зале магазина.	Содержание учебного материала Размещение и выкладка товаров в торговом зале магазина. Принципы, направления, правила. . Виды запасов, характер спроса товаров.	2	
41	ПЗ 7 Особенности размещения и выкладки отдельных товаров (ПЗ №7)	Содержание учебного материала Особенности размещения и выкладки отдельных товаров (ПЗ №7)	2	
42.	ПЗ 8 Факторы, влияющие на сохранность товаров (ПЗ №8)	Содержание учебного материала Факторы, влияющие на сохранность товаров (ПЗ №8)	2	
43	ПЗ 9 .Режим хранения товаров. (ПЗ №9)	Содержание учебного материала Режим хранения товаров. (ПЗ №9)	2	
44	Технология продажи товаров.	Содержание учебного материала Технология продажи товаров. Отпуск товаров с оптового склада. Операции по отпуску товаров. Способы отборки товаров.	2	
45	Розничная продажа товаров в магазине. Методы продаж товаров в розничной торговле	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 15 Розничная продажа товаров в магазине.	2	

		Методы продаж товаров в розничной торговле	
46	Правила продажи отдельных видов непродовольственных товаров в соответствии с Правилами торговли.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 16 Правила продажи отдельных видов непродовольственных товаров в соответствии с Правилами торговли.	2
47	Правила продажи отдельных видов продовольственных товаров в соответствии с Правилами торговли.	Содержание учебного материала Правила продажи отдельных видов продовольственных товаров в соответствии с Правилами торговли.	2
48	Классификация продовольственных товаров. Составить конспект	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 17 Классификация продовольственных товаров. Составить конспект	2
49	Организация информации покупателей в магазинах	Содержание учебного материала Организация информации покупателей в магазинах Торговая реклама.	2
50	Основные средства торговой рекламы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 18 Основные средства торговой рекламы. Составить конспект	2
51	Услуги оптовой и розничной торговли: основные и дополнительные.	Содержание учебного материала Услуги оптовой и розничной торговли: основные и дополнительные.	2
52	Услуги, оказываемые покупателям(в период прохождения практики) Составить конспект	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 19 Услуги, оказываемые покупателям(в период прохождения практики) Составить конспект	2
53	Порядок обмена и возврата товаров в соответствии с требованиями ФЗ «О защите прав потребителей». Претензии.	Содержание учебного материала Порядок обмена и возврата товаров в соответствии с требованиями ФЗ «О защите прав потребителей». Претензии.	2
54.	Внемагазинные формы продажи товаров.	Содержание учебного материала Внемагазинные формы продажи товаров.	2
55	Профессиональная этика продавца.	Содержание учебного материала Профессиональная этика продавца. Торговая беседа, требования к речи продавца, этика продавца, порядок расчета с покупателями	2

56	Обязанности продавца.	Содержание учебного материала Обязанности продавца.	2
57	Права и обязанности покупателей.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 20 Права и обязанности покупателей.	2
58	ПЗ 10. Изучение тарифно-квалификационных характеристик продавцов.	Содержание учебного материала Изучение тарифно-квалификационных характеристик продавцов.	2
59	ПЗ 11 Решение производственных ситуаций по теме «Правила продажи и обмена продовольственных и непродовольственных товаров».	Содержание учебного материала Решение производственных ситуаций по теме «Правила продажи и обмена продовольственных и непродовольственных товаров».	2
60	ПЗ 12 Решение производственных ситуаций по теме «Правила продажи и обмена продовольственных и	Содержание учебного материала Решение производственных ситуаций по теме «Правила продажи и обмена продовольственных и	2
61	ПЗ 13 Решение производственных ситуаций по теме «Правила продажи и обмена продовольственных и	Содержание учебного материала Решение производственных ситуаций по теме «Правила продажи и обмена продовольственных и	2
62	Решение производственных ситуаций. Рабочая тетрадь. Задание №9 .	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 21 Решение производственных ситуаций. Рабочая тетрадь. Задание №9 .	2
63	Решение производственных ситуаций. Рабочая тетрадь. Задание №9 .	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 22 Решение производственных ситуаций. Рабочая тетрадь. Задание №9 .	2
64	Мероприятия по профилактике профессиональных заболеваний.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 23 Мероприятия по профилактике профессиональных заболеваний.	2
65	Мерчандайзинг	Содержание учебного материала Мерчандайзинг	2
66	Активная продажа товаров. Урок-конкурс	Содержание учебного материала Активная продажа товаров.	2

		Урок-конкурс		
67	Технология торговли.	Содержание учебного материала Технология торговли. Защита рефератов	2	
68	Технология торговли.	Содержание учебного материала Технология торговли Защита рефератов	2	
69	Заключительное занятие Дифференцированный зачет	Содержание учебного материала Заключительное занятие.	2	
	Максимальная нагрузка- Аудиторных ПЗ Самостоятельно		138 92 26 46	

МДК 04 Бизнес -планирование

№ урока	Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, самостоятельная работа обучающихся	Объём часов	Результаты освоения
2 курс				
	Раздел 1 Введение в бизнес-планирование			ОК- 1, 2, 4, 5,6,10, 12
1	Сущность и содержание бизнес – планирования.	Содержание учебного материала Планирование как инструмент управления бизнесом. Сущность понятий: планирование, план, прогнозирование, прогноз, система планирования. Цели планирования. Проблемы российской практики планирования бизнеса	2	ПК-
2	Развитие малого бизнеса Красноуфимске.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа (1) Развитие малого бизнеса Красноуфимске. Подготовка сообщений студентами.	2	ЛР- 11,13,14,16

3	Структура и функции бизнес-плана.	Содержание учебного материала Типы планирования и виды планов. Требования к разработке бизнес – планов. Структура, функции и содержание разделов бизнес- плана. Резюме (концепция бизнеса)	2
4	Особенности подходов к бизнес – планированию в России и за рубежом.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа (2) Особенности подходов к бизнес – планированию в России и за рубежом. Подготовка сообщений студентами	2
Раздел 2 Организация бизнес -планирования в компании			
5	Бизнес - идея как инновационный замысел	Содержание учебного материала Понятие и источники бизнес - идеи. Методы выработки бизнес - идей. Содержание бизнес - идеи и способы ее представления. Структура бизнес - идеи.	2
6	Информационное обеспечение бизнес - планирования.	Содержание учебного материала Информационное обеспечение бизнес - планирования. ГК. РФ Ф3 №209»О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ	2
7	Общие требования и рекомендации по разработке бизнес плана	Содержание учебного материала Самостоятельная работа (3) Общие требования и рекомендации по разработке бизнес плана. Составление конспекта.	2
8	Технология бизнес – планирования.	Содержание учебного материала Описание бизнеса. Цель и задачи раздела, описание компании. Анализ отрасли. Описание продуктов и услуг.	2
9	Анализ рынка.	Содержание учебного материала Определение спроса на продукты и услуги. Анализ конкурентов. Анализ сильных и слабых сторон предприятия.	2
10	Оценка конкурентоспособности предприятия	Содержание учебного материала Оценка конкурентоспособности предприятия	2

11	Продукция конкурентов: основные характеристики, уровень цен и качества, дизайн,	Содержание учебного материала Самостоятельная работа(4) Продукция конкурентов: основные характеристики, уровень цен и качества, дизайн, мнение покупателей. Подготовка сообщений.	2
12	План маркетинга.	Содержание учебного материала Понятие маркетингового плана. Стратегия развития предприятия. Формирование главных стратегических установок.	2
13	Стратегии привлечения потребителей	Содержание учебного материала Самостоятельная работа (5) Определить стратегии привлечения потребителей (рекламные кампании, бесплатное представление образцов, участие в ярмарках, выставках и др.)	2
14	Организационный план.	Содержание учебного материала Цель и задачи раздела. Организационная структура предприятия. Сведения о ключевых владельцах компании. Кадровая политика и развитие персонала, расчет заработной платы	2
15	Методика расчета заработной платы.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа (6) Методика расчета заработной платы. Отчисления от заработанной платы. Расчет заработанной платы в тетради.	2
16	План производства	Содержание учебного материала Цель и задачи раздела. Производственный процесс и его обеспечение. Разработка производственной программы(плана производства).	2
17	План производства	Содержание учебного материала Расчет издержек производства (затрат)	2
18	Расчет себестоимости продукции	Содержание учебного материала Самостоятельная работа (7) Расчет себестоимости продукции	2
19	Финансовый план.	Содержание учебного материала	2

		Цель и задачи раздела. Принципы и подходы к разработке финансового плана.		
20	Финансовый план.	Содержание учебного материала План прибылей, денежных потоков	2	
21	Инвестиционный план	Содержание учебного материала Инвестиционный план	2	
22	Бюджет инвестиционных затрат.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа (8) Бюджет инвестиционных затрат. Подготовка сообщений .	2	
23	Анализ и оценка риска.	Содержание учебного материала Виды и факторы риска. Качественный и количественный анализ риска.	2	
24	Разработка программы мероприятий по предотвращению риска и снижению возможных потерь.	Содержание учебного материала Разработка программы мероприятий по предотвращению риска и снижению возможных потерь.	2	
25	Расчет точки безубыточности.	Содержание учебного материала Расчет точки безубыточности.	2	
26	Стимулирование сбыта.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа. (9) Стимулирование сбыта. Составить конспект по средствам стимулирования сбыта	2	
27	Реклама: роль, средства	Содержание учебного материала Самостоятельная работа (10) Реклама: роль, средства Составить конспект	2	
28	Страхование	Содержание учебного материала Виды страхования, системы, компании.	2	
29	Современные информационные технологии в бизнес - планировании.	Содержание учебного материала Основные программные продукты, используемые в бизнес – планировании.	2	
30.	Основы моделирования бизнеса и оценки бизнес- планов в Project Expert	Содержание учебного материала Основы моделирования бизнеса и оценки бизнес- планов в Project Expert	2	
	Максимальная нагрузка-		60	

	Аудиторных ПЗ Самостоятельно		40 20	
3 курс				
Раздел №3 Технология бизнес -планирования				
1	ПЗ.1 Составление резюме бизнес-плана фирмы (предприятия)	Содержание учебного материала Составление резюме бизнес-плана фирмы (предприятия)	2	ОК- 1, 2, 4, 5,6,10, 12 ЛР- 11,13,14,1 6
2	ПЗ.2 Описание бизнеса (отрасли, предприятия, продукта)	Содержание учебного материала Описание бизнеса (отрасли, предприятия, продукта)	2	
3	ПЗ. 3 Исследование и анализ рынка, основных конкурентов	Содержание учебного материала Исследование и анализ рынка, основных конкурентов	2	
4	ПЗ.4 Разработка организационного плана	Содержание учебного материала Разработка организационного плана	2	
5	ПЗ.5 Инвестиционное планирование	Содержание учебного материала Инвестиционное планирование	2	
6	ПЗ.6 Разработка плана производства	Содержание учебного материала Разработка плана производства	2	
7	ПЗ.7 Разработка плана маркетинговых действий	Содержание учебного материала Разработка плана маркетинговых действий	2	
8.	ПЗ.8 Составление финансового плана	Содержание учебного материала Составление финансового плана	2	
9	ПЗ.9 Расчет безубыточности	Содержание учебного материала Расчет безубыточности	2	
10.	ПЗ.10 Анализ и оценка риска	Содержание учебного материала Анализ и оценка риска	2	
Разработка Бизнес - плана				
11	Требования к оформлению бизнес – плана:	Содержание учебного материала титульный лист, задание, оглавление, введение, основная часть, заключение, приложения, используемые источники	2	
12	Разработка концепция бизнеса (резюме)	Содержание учебного материала Разработка концепция бизнеса (резюме)	2	
13	Описание фирмы (предприятия)	Содержание учебного материала Краткая история, тип бизнеса, основные виды деятельности,	2	

		месторасположения предприятия, цели и стратегии бизнеса.	
14	Оценка сильных и слабых сторон (фирмы) предприятия	Содержание учебного материала Оценка сильных и слабых сторон (фирмы) предприятия	2
15	Исследование и анализ рынка сбыта.	Содержание учебного материала Исследование и анализ рынка сбыта.	2
16	Разработка маркетинговой стратегии фирмы.	Содержание учебного материала Разработка маркетинговой стратегии фирмы.	2
17	Разработка производственного плана	Содержание учебного материала Разработка производственного плана	2
18	Разработка финансового плана	Содержание учебного материала Разработка финансового плана	2
19	Разработка цели, задач проекта.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 1 Разработка основных сведений о фирме.	2
20	Анализ предприятия по отношению к внешней среде (swot – анализ).	Содержание учебного материала Самостоятельная работа Анализ предприятия по отношению к внешней среде (swot – анализ).	2
21	Анализ предприятия по отношению к внешней среде (swot – анализ).	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 2 Анализ предприятия по отношению к внешней среде (swot – анализ).	2
22	Оценка возможностей и угроз.	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 3 Оценка возможностей и угроз.	2
23	Разработка ценовой стратегии предприятия	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 4 Разработка ценовой стратегии предприятия	2
24	Составление организационного плана	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 5 Составление организационного плана	2
25	Расчет налогов	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 6 Расчет налогов	2
26	Расчет точки безубыточности	Содержание учебного материала	2

		Самостоятельная работа 7 Расчет точки безубыточности		
27	Инвестиционное планирование	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 8 Инвестиционное планирование	2	
28	Анализ рисков	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 9 Анализ рисков	2	
29	Защита проекта Бизнес - плана	Содержание учебного материала Самостоятельная работа 10 Защита проекта Бизнес - плана	2	
30	Защита проекта Итоговое занятие	Содержание учебного материала Защита проекта Итоговое занятие	2	
	Максимальная нагрузка- Аудиторных ПЗ Самостоятельно		60 40 20	
	Учебная практика МДК 01.02 Организация торговли		Объём часов	Результаты освоения
1	Представление коммерческих предприятий.	Задания: 1. Охарактеризовать предприятие-изготовитель и торговое предприятие по схеме: - название коммерческого предприятия, - способ организации торговли на предприятии, - ассортимент производимых товаров, - торгово-технологическое оборудование торгового зала, склада, - перечень основных и дополнительных услуг предприятия, - причины участия / неучастия предприятия в добровольной сертификации своей продукции. 2. Изучить целевое назначение добровольной сертификации на продукцию. 3. Разработка дополнительной услуги розничной торговли.	6	ОК- 1, 2, ,4, 5,6,10, 12 ПК-1.1., 1.2.,1.3, 1.4.,1.9, 1.8. ЛР- 11,13,14,1 6

		Оформление праздничной упаковки на товар.	
2	Составление договоров: купли-продажи и договора поставки	Задания: 1. Составить договор поставки и спецификацию к нему. 2. Составить договор купли – продажи, сопроводительные документы (накладная, счет-фактура)	6
3	Оформление акта приемки товаров по количеству.	Задания: 1. Изучить приемку товаров по количеству (Инструкция П-7). 2. Оформить акт об установленном расхождении товаров по количеству. 3. Составить претензию об уплате неустойки за недопоставку товара.	6
4	Определение вида транспорта для использования поставки продукции в торговые сети.	Задания: 1. Изучить логистическую характеристику различных видов транспорта. Техничко-эксплуатационные параметры; преимущества, недостатки различных видов транспорта, рейтинговая оценка видов транспорта. 2. Определите, какие виды транспорта будете использовать для поставки продукции в торговые сети. Обоснуйте выбор транспортного средства, опишите его преимущество. Представить организацию перевозок автомобильным транспортом.	6
5	Расчет потребности в товарных запасах.	Задания: 1. Изучить понятия ассортимента товаров: промышленный, торговый; черты ассортимента (ширина, глубина, полнота, структура, степень обновления). 2. Товарные запасы: роль, понятие, показатели, управление товарными запасами, размещение товарных запасов на хранение. 3. Определить потребность товарных запасов. Решение ситуационных задач.	6
6	Экскурсия. Торговые предприятия:	Задание. 1. Составить отчет по экскурсии: Схема: - наименование предприятия, - время деятельности на рынке, - ассортиментный перечень товаров, - торгово-технологическое оборудование, обязанности менеджера, - стимулирование продаж,	6

		-выкладка товаров, - используемый транспорт по доставке товаров, - оказание основных и дополнительных услуг		
		Итого	36	
	Производственная практика ПМ 01 Организация и управления торгово –сбытовой деятельностью		Объём часов	Результаты освоения
1	Характеристика коммерческой деятельности торгового предприятия	1.Пояснительная записка:- название торгового предприятия (юридическое и торговое имя), адрес, история коммерческой организации (КО), тип организации, время деятельности на рынке, перечень основных документов характеризующих организации охраны труда и техники безопасности на предприятии, характеристика технологического оборудования, характеристика работ подготовке организации к добровольной сертификации услуг. 2. Структура управления.	6	ОК- 1, 2, 3,4, 5,6,7,10, 12 ПК- 1.1, 1.2, 1.3, 1.4,1.5,1.6, 1.7, 1.8,1.9. ЛР- 11,13,14,16
2	Характеристика коммерческой деятельности торгового предприятия	1.Перечень законных актов по государственному регулированию деятельности КО (учредительные документы) 2.Инструкция по эксплуатации торгово-технологического оборудования 3.ФОТО:-здание торгового предприятия, рабочее место,- торгово-технологическое оборудование,- противопожарный щит и др 4.Перспективы развития	6	
3	Подготовка пакета документов для заключения коммерческих договоров КО (ПК1)	1.Алгоритм (порядок)заключения договора 2.Оферта 3.Договор поставки, документы сопровождающие договор (спецификация и др.), предмет, сроки действия договора. 4. Содержание деятельности по исполнению договора 5. Алгоритм расторжения договоров	6	
4	Составление пакета документов сопровождающих претензионную работу КО (ПК1, ПК7, ПК8)	1. Алгоритм приемки товаров по количеству и качеству 2. Акт приемки товаров (ТОРГ-1) 3.Акт по установлению расхождения по количеству и качеству (ТОРГ-2)	6	
5	Составление пакета документов сопровождающих претензионную работу КО (ПК1, ПК7, ПК8)	1. Алгоритм предъявления претензии, претензия. 2. Перечень санкций 3.. ФОТО процедуры приемки товаров	6	
6	Характеристика процесса товарными запасами	1.Ассортиментный перечень товаров 2.Характеристика количественной оценки товаров (широта, глубина,	6	

	(ПК4)	насыщенность, стабильность) 3.Сравнительная характеристика запасов (Позиция, вид запасов, поквартальные объемы, метод формирования) 4 ЗАКАЗ –отборочный лист (ТОРГ-8)		
7	Характеристика системы управления складскими операциями КО (ПК2)	1.Характеристика системы хранения товаров в КО 2.Планировка склада, с указанием зон склада 3.Адресная система хранения. Товарное соседство 4.Характеристика складских операций. Режим хранения товаров 5.Алгоритм размещения товаров на хранение 6.Документы по оформлению складских операций. 7.Подготовка товаров к продаже 8.ФОТО склада, оборудования	6	
8	Описание порядка работы с поставщиками	1.Алгоритм закупки товаров (характеристика этапов закупочной работы) 2 Алгоритм определения потребности в товарах 3 План закупки товаров 4 Алгоритм выбора поставщиков (оценка поставщиков) 5.Характеристика поставщиков 6.Документальное оформление закупок (заявка на товар и т.д.)	6	
9	Характеристика требований к транспортному обеспечению КО (ПК)	1 Виды транспорта их характеристика 2 Вид транспортной тары 3.Режим перевозок 4.Маршрут перевозок 5.Транспортный тариф 6.Собственная принадлежность транспорта 7.Документальное оформление транспортных операций: товарная накладная (ТОРГ12), маршрутный лист, товарно-транспортная накладная и др. 8.ФОТО транспортных средств	6	
10	Характеристика системы сбыта (ПК5)	1.Перечень основных и дополнительных услуг КО, рекомендации по расширению услуг 2.Правила торговли 3.Планировка магазина (с указанием движения потока покупателей)	6	
11	Характеристика системы сбыта (ПК5)	1.План–карта витрины 2.Подготовка товара к продаже, выкладка товара, реализация товаров 3. ФОТО характеризующее : соблюдение правил торговли, выполнение технологических операций	6	
12	Приведите решение производственной	Решение управленческой ситуации (по выбору студента)	6	

	ситуации, связанной с управлением КО (ПК7)	- управление конфликтной ситуацией -организация режима труда сотрудников -организация режима отдыха сотрудников -проведение инструктажа сотрудников - по обмену и возврату товаров		
		Итого	72	

Тематика курсовых работ по МДК 01. 01

Организация коммерческой деятельности

1. Содержание коммерческой деятельности современного предприятия розничной торговли.
2. Организация розничной продажи и торгового обслуживания покупателей.
3. Организация торгово-технологического процесса на современном предприятии.
4. Организация хозяйственных связей в коммерческой деятельности.
5. Формирование ассортимента торгового предприятия в современных условиях.
6. Организация рекламной деятельности современного торгового предприятия.
7. Деятельность коммерческой службы торгового предприятия.
8. Закупочная работа как основа коммерческой деятельности торгового предприятия.
9. Современные подходы к организации приемки товаров по количеству и качеству.
10. Культура и деловой этикет коммерсанта как определяющее условие успешности.
11. Мерчандайзинг как инновационное направление коммерческой деятельности.
12. Эффективная транспортировка товаров как условие успешности торгового предприятия.
13. Современные методы продажи товаров.
14. Информационное обеспечение коммерческой деятельности как важнейший ее ресурс.
15. Изучение и прогнозирование покупательского спроса как основа успешной работы торгового предприятия.
16. Современная организация расчетов в коммерческой деятельности.
17. Договор поставки как основа коммерческих взаимоотношений.
18. Организация продажи товаров на оптовом предприятии.
19. Закон о защите прав потребителей как основа цивилизованных отношений продавцов и покупателей.
20. Управление товарными запасами - важнейшее направление коммерческой деятельности.
21. Методы стимулирования продажи товаров в современном торговом предприятии.
22. Роль транспортной логистики в успешности торгового предприятия.
23. Правовая база информационного обеспечения о товаре.
24. Товарные знаки как средство идентификации товаров.
25. Организация рекламных акции и компаний в торговом предприятии.
26. Стимулирование сбыта в розничных торговых предприятиях.
27. Организация выставочно-ярмарочной деятельности.
28. Риски в коммерческой деятельности и пути их снижения.
29. Организация складского хозяйства торговых предприятий.
30. Развитие лизинговой деятельности в России.

Примерная тематика Бизнес-планов

1. Бизнес – план создания Детского центра (для детей дошкольного возраста) (В.А.Баринов Бизнес –планирование .С.251)
2. Бизнес- план проектирования газозаправочной станции (Н.А.Савельева .Бизнес-план предприятия. Теория и практика.. С.338)
3. Бизнес – план организации парикмахерской.... (О.Н.Бекетова. Бизнес- план . с.269)
4. Бизнес – план организации кафе быстрого обслуживания... (О. Н. Бекетова. Бизнес-план. С. 253)
- 5.Бизнес – план создания рекламной компании....
- 6.Бизнес- план организации работы мини-пекарни...
7. Бизнес-план бани.
8. Бизнес-план боулинга.
9. Бизнес-план зоомагазина.
- 10.Бизнес-план компании по печати фотографий на футболках
11. Бизнес - план компьютерного клуба (или интернет –кафе).
12. Бизнес-план мобильного кафе.
- 13.Бизнес-план организации мини прачечной.
14. Бизнес-план пиццерии.
- 15.Бизнес-план по созданию линии производства плодоовощной заморозки.
- 16.Бизнес-план продовольственного магазина.
- 17.Бизнес-план солярия.
18. Бизнес-план тату салона.
19. Бизнес-план торговли цветами.
20. Бизнес-план туристической фирмы.
21. Бизнес - план услуги по доставке пиццы.
22. Бизнес-план чайного магазина.
23. Бизнес-план частного детского сада.
24. Бизнес-план магазина для художников.
25. Бизнес-план производства салатов.
26. Бизнес план магазина косметики и парфюмерии.
27. Бизнес-план изготовления лаваша.
28. Бизнес-план блинного кафе.
29. Бизнес-план агентства по организации свадеб.
30. Бизнес-план фитнес клуба.

План курсовой работы:

1 часть Теоретические проблемы коммерческой деятельности по теме

.

2 часть Анализ выявленных проблем на примере деятельности конкретной торговой предприятия, с описания его характеристики.

3 часть. Пути решения и совершенствования выявленных проблем деятельности коммерческой организации (предприятия).

4. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПМ 0.1

4.1. Требования к минимальному материально-техническому обеспечению

Реализация программы модуля предполагает наличие учебных кабинетов междисциплинарных курсов, лаборатории Технического оснащения торговых организаций и охраны труда, Информационных технологий в профессиональной деятельности, Товароведения

Оборудование учебного кабинета и рабочих мест кабинетов междисциплинарных курсов «Организация коммерческой деятельности» и «Организация торговли»:

- рабочие места по количеству обучающихся;
- рабочее место преподавателя;
- комплект учебно-методической документации;
- наглядные пособия.

Оборудование лаборатории и рабочих мест лаборатории Технического оснащения торговых организаций и охраны труда:

- рабочие места по количеству обучающихся;
- рабочее место преподавателя;
- весоизмерительное оборудование;
- контрольно-кассовая техника;
- комплект торгового инструментария;
- комплект торгового инвентаря;
- комплект учебно-методической документации;
- наглядные пособия.

Оборудование и технологическое оснащение рабочих мест:

- продовольственные и непродовольственные товары;
- торговое оборудование;
- весоизмерительное оборудование;
- контрольно – кассовая техника;
- бланки документов;
- упаковочный материал.

4.2. Информационное обеспечение обучения

Перечень рекомендуемых учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы

Основные источники:

Учебники:

1. Иванов Г.Г. Организация и технология коммерческой деятельности. М Академия 2012
2. Каплина С Технология торговли Ростов-на- Дону 2002
3. Дашков Л.П., Памбухчиянц В.К. Коммерция и технология торговли. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2009
4. Памбухчиянц О.В. Организация и технология коммерческой деятельности. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К»,2007
5. Парфентьева Т. Оборудование торговых предприятий. М. Прообр Издат, 2001
6. Фатыков Д Охрана труда в торговле. М. Ирпо. Академия ,2000

Дополнительные источники:

Учебники и учебные пособия:

1. Арустамов Э.А. Оборудование предприятий торговли. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2009
2. Бузукова Е. Закупка и поставщики. Курс управления ассортиментом в рознице. – СПб.: Питер, 2009
3. Герасимов Б.И., Денисова А.Л. Основы коммерческой деятельности. - М.: Форум, 2008
4. Девисилов В.А. Охрана труда. - М.: Форум-Инфра –М, 2007
5. Колупаева Т.Л., Агафонов Н.Н.Оборудование предприятий общественного питания, часть третья Торговое оборудование. М.: Издательский центр «Академия», 2010
6. Половцева Ф.П. Коммерческая деятельность. - М.: Инфра-М, 2009
7. Савенкова Т.И. Логистика. - М.: Издательство «Омега-Л», 2007
8. Толстик Н.В. Статистика. – Ростов н/Д: Феникс, 2009

Интернет-ресурсы:

1. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
2. Российская газета – Режим доступа: <http://www.rq.ru / sujet /671.htm> |.
3. <http://www.edu.ru> Российское образование Федеральний портал

5. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ (ВИДА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ)

Результаты (освоенные профессиональные компетенции)	Основные показатели оценки результата	Формы и методы контроля и оценки
<p>ПК 1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договоры и контролировать их выполнение.</p>	<p>Активное участие в установлении коммерческих связей с деловыми партнерами, Грамотное составление договоров в соответствии с требованиями нормативных документов. Активное участие в заключение договоров с деловыми партнерами Своевременный контроль выполнения договоров в соответствии с установленными сроками и требованиям</p>	<p>Оценка в рамках текущего контроля: •результатов работы на практических занятиях; •результатов выполнения индивидуальных домашних заданий; •результатов учебной и производственной практики •результатов Тестирования</p>
<p>ПК 2. На своем участке работы управлять товарными запасами и потоками, организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хранение.</p>	<p>Точное определение остатка товаров в торговом зале. Достоверное сравнение остатка товаров с оптимальным размером товарных запасов. Грамотное оформление заявки на поставку товаров Рациональное размещение поступивших товаров на складе с соблюдением режима хранения и способов размещения. Обязательное соблюдение правил охраны труда при размещении товаров на складе. Квалифицированная подготовка товаров к продаже в соответствии с технологическими требованиями. Обоснованное размещение и выкладка товаров в соответствии с технологическими требованиями.</p>	<p>Оценка в рамках текущего контроля: •результатов работы на практических занятиях; •результатов выполнения Обоснованное размещение товарных запасов на хранение в соответствии с требованиями. индивидуальных домашних заданий; •результатов учебной и производственной практики; •результатов тестирования</p>
<p>ПК 3.Принимать товары по количеству и качеству.</p>	<p>Своевременная приемка товаров по количеству в соответствии с инструкцией П-6. Обоснованное осуществление приемки товаров по качеству в соответствии с требованиями нормативных документов: инструкции П-7, сертификатов соответствия, сертификатов</p>	<p>Оценка результатов деятельности во время учебной и производственной практики Экспертная оценка во время производственной практики</p>

	качества.	
ПК 4.Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и оптовой торговли	Идентификация вида, типа организации (предприятия) розничной торговли в соответствии с установленной классификацией Идентификация вида, типа организации (предприятия) оптовой торговли в соответствии с установленной классификацией	Тестирование. Оценка результатов производственной практики
ПК 5.Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли	Активное участие в обслуживании покупателей с соблюдением Правил торговли, ФЗ «О защите прав потребителя», санитарно-эпидемиологических требований. Активное участие в оказании	Наблюдение за деятельностью во время учебной и производственной практики тестирование Собеседование Оценка результата деятельности во время практики Экспертная оценка освоения профессиональных компетенций в рамках текущего контроля в ходе проведения учебной и производственной практики
ПК 6. Участвовать в работе по подготовке организации к добровольной сертификации товаров.	Грамотное осуществление приемки товаров по качеству: - отбор средней пробы от партии поступившего товара; - составление заявки в Центр стандартизации и метрологии на проведение исследования качества продукции согласно НТД.	Оценка результата деятельности во время производственной практики Тестирование
ПК 7.Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приемы менеджмента, делового и управленческого общения.	Строгое соблюдение должностных инструкций, распорядка трудового дня, правил торговли. Эффективное общение с соблюдением правил управленческого общения с руководством, коллегам и клиентами. Выполнение деятельности менеджера по продажам с учетом средств и приемов менеджмента	Наблюдение за деятельностью во время практических занятия и учебной и производственной практики. Собеседование Тестирование
ПК 8.Использовать основные методы и приемы статистики для	Обоснованное вычисление средних величин статистических показателей в коммерческой деятельности.	Оценка результата деятельности во время практических занятий

решения практических задач коммерческой деятельности, определять статистические величины, показатели вариации и индексы.	Грамотный расчет показателей вариации. Анализ динамики показателей с использованием экономических индексов.	
ПК 9. Применять логистические системы, а также приемы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков.	Оптимальное составление логистической цепи, схемы закупки и транспортировки товаров. Расчет логистического коэффициента (стоимости перевозки товаров).	Оценка результата деятельности во время практических занятий
ПК 10. Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование.	Рациональная эксплуатация торгово-технологического оборудования в соответствии с его назначением и соблюдением правил охраны труда. Оказание первой помощи пострадавшим в результате производственного травматизма при эксплуатации оборудования	Оценка по результатам практических занятий и производственной практики

Формы и методы контроля и оценки результатов обучения должны позволять проверять у обучающихся не только сформированность профессиональных компетенций, но и развитие общих компетенций и обеспечивающих их умений.

Результаты (освоенные общие компетенции)	Основные показатели оценки результата	Формы и методы контроля и оценки
ОК 1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.	Демонстрация устойчивого интереса к будущей профессии	Экспертное наблюдение и оценка деятельности учащегося в процессе освоения образовательной программы на практических занятиях, при выполнении работ по учебной и производственной практике.
ОК 2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их	определение цели и задач своей деятельности; определение способов деятельности; выбор и применение методов и способов решения профессиональных задач в	Экспертное наблюдение и оценка деятельности учащегося в процессе освоения образовательной программы на

<p>эффективность и качество.</p>	<p>области;</p>	<p>практических занятиях, самостоятельное осуществление деятельности. при выполнении работ по учебной и производственной практике. Оценка результативности самостоятельной деятельности обучающегося. Оценка решения ситуационных задач, самостоятельного выполнения заданий.</p>
<p>ОК 3. Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность</p>	<p>Демонстрация способности принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность при осуществлении коммерческих операций принятие адекватных решений в стандартных и нестандартных ситуациях и несение ответственности за их выполнение.</p>	<p>Экспертно наблюдение и оценка деятельности учащегося в процессе освоения образовательной программы на практических занятиях, при выполнении работ по учебной и производственной практике. Оценка решения ситуационных задач, самостоятельного выполнения заданий</p>
<p>ОК 4. Осуществлять поиски и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.</p>	<p>Оперативность поиска и использования необходимой информации для качественного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития. Широта использования различных источников информации, включая электронные. Отбор и анализ информации; структурирование информации в соответствии с заданием Экспертное наблюдение и оценка деятельности учащегося в процессе освоения образовательной программы на</p>	<p>Оценка самостоятельных работ (рефератов, докладов, презентаций и т.п.)</p>

	практических занятиях, при выполнении индивидуальных домашних заданий, работ по учебной и производственной практике.	
ОК 5. Использовать информационно-коммуникационные технологии профессиональной деятельности	в представление информации в доступном виде для других правильность выбора и применения лицензионного программного обеспечения при оформлении документации, необходимой для осуществления профессиональной деятельности	Экспертное наблюдение и оценка деятельности учащегося в процессе освоения образовательной программы на практических занятиях, в ходе компьютерного тестирования, подготовки электронных презентаций, при выполнении индивидуальных домашних заданий, работ по учебной и производственной практике. Экспертное наблюдение и оценка использования учащимся информационных технологий при подготовке и проведении учебно-воспитательных мероприятий различной тематики оценка самостоятельно оформленной документации
ОК 6. Работать в коллективе и в команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями	Коммуникабельность при взаимодействии с обучающимися, преподавателями и руководителями практики в ходе обучения бесконфликтное общение с сотрудниками, стоящими на разных ступенях служебной лестниц; аргументированное представление и отстаивание своего мнения. соблюдение правил деловой	Экспертное наблюдение и оценка коммуникативной деятельности учащегося в процессе освоения образовательной программы на практических занятиях, при выполнении индивидуальных домашних заданий, работ по учебной и

	культуры при общении с коллегами , руководством, клиентами	производственной практике. Экспертное наблюдение и оценка использования учащимся коммуникативных методов и приёмов при подготовке и проведении учебно-воспитательных мероприятий различной тематики; наблюдение и оценка в процессе осуществления групповой деятельности
ОК 7. Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.	Самостоятельное планирование обучающимися повышения личностного и профессионального уровня. адекватность самоконтроля при планировании повышения квалификации Экспертное наблюдение и оценка динамики достижений учащегося в учебной и общественной деятельности	Экспертное наблюдение и оценка уровня ответственности учащегося при подготовке и проведении учебно-воспитательных мероприятий различной тематики (культурных и оздоровительных групповых мероприятий, соревнований, походов, профессиональных конкурсов и т.п.) оценка портфолио работ и документов оценка самоанализа
ОК 8. Вести здоровый образ жизни, применять спортивно-оздоровительные методы и средства для коррекции физического развития и телосложения.	Планирование способов (форм и методов) профилактики травматизма, обеспечения охраны жизни и здоровья в процессе подготовки учебной и внеучебной деятельности Проведение анкетирования, собеседования.	Экспертное наблюдение и оценка на занятиях, в процессе учебной и производственной практики
ОК 9. Пользоваться иностранным языком как средством делового	Самостоятельное изучение иностранного языка, владение иностранным языком как средством	Экспертное наблюдение и оценка динамики достижений учащегося в овладении и

общения	делового общения	пользованием иностранным языком Тестирование, собеседование
ОК 10. Логически верно, аргументировано и ясно излагать устную и письменную речь.	Нахождение, отбор и использование информации для эффективного выполнения профессиональных задач Логическое, аргументированное изложение информации клиенту в устной и письменной форме.	Проведение собеседования оценка в процессе осуществления групповой деятельности при проведении учебной и производственной практики
ОК 11. Обеспечивать безопасность жизнедеятельности, предотвращать техногенные катастрофы в профессиональной деятельности, организовывать, проводить и контролировать мероприятия по защите работающих и населения от негативных воздействий чрезвычайных ситуаций.	Обеспечение безопасности жизнедеятельности, соблюдение норм охраны труда, планирование способов (форм и методов) профилактики травматизма. Участие в организации и проведении мероприятий по защите работающих и населения от негативных воздействий чрезвычайных ситуаций Контроль за соблюдением безопасности жизнедеятельности на рабочем месте	Оценка в процессе осуществления групповой деятельности в процессе учебной и производственной практики
ОК 12. Соблюдать действующее законодательство и обязательные требования нормативных документов, а также требования стандартов, технических условий.	Обоснование личной ответственности за соблюдение санитарных норм и правил. Выполнение работ с соблюдением требований действующего законодательства, стандартов, технических условий при продаже товаров	Проведение собеседования; оценка в процессе осуществления групповой деятельности в процессе учебной и производственной практики
ОК 13. Исполнять воинскую обязанность, в том числе с применением полученных профессиональных знаний (для юношей).	самостоятельность выбора военной специальности с учетом полученной профессии аргументированность и полнота высказываемых суждений о необходимости исполнения воинской обязанности соответствие уровня развития физических качеств возрасту освоение основ военной службы	Проведение анкетирования наблюдение и оценка на занятиях по физической культуре и БЖ оценка выполнения контрольных нормативов на занятиях по физической культуре

Личностные результаты

	Личностные результаты	Основные показатели оценки результата	Формы и методы контроля и оценки
ЛР 11	Проявляющий уважение к эстетическим ценностям, обладающий основами эстетической культуры.	Соблюдает Устав ГАПОУ СО «Красноуфимский колледж» (по внешнему виду и поведению).	Наблюдение
ЛР 13	Соблюдающий в своей профессиональной деятельности этические принципы: честности, независимости, профессионального скептицизма, противодействия коррупции и экстремизму, обладающий системным мышлением и умением принимать решение в условиях риска и неопределенности	Соблюдает этические принципы при устных ответах, при написании курсовых работ и бизнесплана, во время прохождения практик.	Наблюдение
ЛР 14	Готовый соответствовать ожиданиям работодателей: проектно-мыслящий, эффективно взаимодействующий с членами команды и сотрудничающий с другими людьми, осознанно выполняющий профессиональные требования, ответственный, пунктуальный, дисциплинированный, трудолюбивый, критически мыслящий, нацеленный на достижение поставленных целей; демонстрирующий профессиональную жизнестойкость	- грамотно выполняет задания - вовремя сдаёт выполненные задания	Курсовые работы, бизнеспланы Дифзачёты, экзамены
ЛР 15	Сохранение традиций и поддержание престижа своей образовательной организации	- соблюдает Устав ГАПОУ СО «Красноуфимский аграрный колледж»	наблюдение
ЛР 16	Соблюдать дисциплину труда	-не нарушает дисциплину - не пропускает занятия	наблюдение

ГБПОУ СО «Красноуфимский аграрный колледж»

Комплект контрольно- оценочных средств
по Профессиональному модулю 01
Организация и управление торгово-сбытовой
деятельностью
для итогового контроля

Основной профессиональной образовательной программы (ОПОП)

Специальность **38.02.04** Коммерция (по отраслям)

Пояснительная записка

Результатом освоения профессионального модуля является готовность обучающегося к выполнению вида профессиональной деятельности

Организация и управление торгово-сбытовой

деятельностью и составляющих его профессиональных компетенций, а также общих компетенций, формирующихся в процессе освоения ОПОП в целом.

Защита профессионального модуля также отражает навыки выполнения трудовых функций, полученных в ходе прохождения учебной практики.

Формой аттестации по профессиональному модулю является квалификационный экзамен. Итогом экзамена является однозначное решение: вид профессиональной деятельности **ОСВОЕН \ НЕ ОСВОЕН**.

Типовые задания направлены на оценку результата и процесса практической деятельности выпускника. Задания рассчитаны на проверку как профессиональных, так и общих компетенций.

Оценка и соответствующие критерии результата деятельности основываются на его эталонном качестве.

Процесс практической деятельности оценивается посредством установления соответствия усвоенных алгоритмов деятельности заданному стандартному эталону деятельности. Критерии оценки основываются на поэтапном контроле процесса выполнения задания, что проявляется в разделении производственной ситуации.

Оценка может производиться непосредственно во время проведения квалификационного экзамена или по итогам учебной, или производственной практик.

Комплект контрольно-оценочных средств
по профессиональному модулю
ПМ 01 Организация и управление торгово-сбытовой
деятельностью
(наименование модуля)

для итогового контроля основной профессиональной
образовательной программы (ОПОП)

по специальности 38.02.04. Коммерция (по отраслям)
указать код, специальность

Спецификация

Вид профессиональной деятельности – Организация и управление
торгово-сбытовой деятельностью.

Сертифицируемые профессиональные компетенции:

ПК1.1 Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции;

ПК1.2 На своем участке работы управлять товарными запасами и потоками, организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хранение;

ПК1.3 Принимать товары по количеству и качеству;

ПК1.4 Идентифицировать вид класс и тип организаций розничной и оптовой торговли;

ПК1.5 Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли;

ПК1.6 Участвовать в работе по подготовке организации к добровольной сертификации услуг;

ПК1.7 Принимать в коммерческой деятельности методы, средства и приемы менеджмента, делового и управленческого общения;

ПК1.8 Использовать основные методы и приемы статистики для решения задач коммерческой деятельности, определять статистические величины, показатели вариации и индексы;

ПК1.9. Применять логистические системы, а также приемы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков;

ПК1.10. Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование.

Требования к деятельности обучающегося по профессиональным компетенциям

Наименование профессиональной компетенции	Результат освоения профессионального модуля
ПК 1.1. Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции»	- составление договора купли-продажи в соответствии с требованиями нормативных документов; - оформление претензий
ПК 1.2. На своем участке работы управлять товарными запасами и потоками, организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хранение;	- определение потребности товарных запасов для обеспечения устойчивости товарного ассортимента, - управление товарными запасами на складах, - хранение товаров на складах
ПК 1.3. Принимать товары по количеству и качеству;	- оформление акта приемки товаров по количеству; - составление претензии об уплате неустойки за недопоставку в соответствии с требованиями нормативных документов: инструкции П-6, П- 7, сертификатов соответствия, сертификатов качества
ПК 1.4. Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и оптовой торговли;	- представление коммерческого предприятия; - идентификация вида, типа организации торговли в соответствии с установленной классификацией
ПК 1.5. Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли;	- умение разрабатывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли с соблюдением Правил торговли, ФЗ « О защите прав потребителя», санитарно-эпидемиологических требований
ПК 1.6. Участвовать в работе по подготовке организации к добровольной сертификации услуг;	- знание порядка подготовки организаций к добровольной сертификации
ПК 1.7. Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приемы менеджмента, делового и управленческого общения;	- применение навыков делового и управленческого общения в процессе установления деловых контактов в коммерческой деятельности, - предъявление претензий в вежливой

	форме
ПК 1.8. Использовать основные методы и приемы статистики для решения задач коммерческой деятельности, определять статистические величины, показатели вариации и индексы;	- расчет товарных запасов
ПК 1.9. Применять логистические системы, а также приемы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков;	- определение вида транспорта для использования поставки продукции в торговые сети; - обоснование выбора транспортного средства, описание его преимуществ в соответствии с технологическими требованиями
ПК 1.10 Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование	- эксплуатация торгово-технологического оборудования в соответствии с правилами эксплуатации и охраны труда

Личностные результаты

	Личностные результаты	Основные показатели оценки результата	Формы и методы контроля и оценки
ЛР 11	Проявляющий уважение к эстетическим ценностям, обладающий основами эстетической культуры.	Соблюдает Устав ГАПОУ СО «Красноуфимский колледж» (по внешнему виду и поведению).	Наблюдение
ЛР 13	Соблюдающий в своей профессиональной деятельности этические принципы: честности, независимости, профессионального скептицизма, противодействия коррупции и экстремизму, обладающий системным мышлением и умением принимать решение в условиях риска и неопределенности	Соблюдает этические принципы при устных ответах, при написании курсовых работ и бизнесплана, во время прохождения практик.	Наблюдение
ЛР 14	Готовый соответствовать ожиданиям работодателей: проектно-мыслящий, эффективно взаимодействующий с членами команды и сотрудничающий с другими людьми, осознанно выполняющий профессиональные требования, ответственный, пунктуальный,	- грамотно выполняет задания - вовремя сдаёт выполненные задания	Курсовые работы, бизнеспланы Дифзачёты, экзамены

	дисциплинированный, трудолюбивый, критически мыслящий, нацеленный на достижение поставленных целей; демонстрирующий профессиональную жизнестойкость		
ЛР 15	Сохранение традиций и поддержание престижа своей образовательной организации	- соблюдает Устав ГАПОУ СО «Красноуфимский аграрный колледж»	наблюдение
ЛР 16	Соблюдать дисциплину труда	-не нарушает дисциплину - не пропускает занятия	наблюдение

Формы оценки: наблюдение и экспертная оценка процесса деятельности

Методы оценки: сопоставление с эталоном и экспертная оценка по критериям.

Требования к процедуре оценки:

Помещение: Учебная аудитория

Оборудование: ККМ

Инструменты: особых требований нет

Расходные материалы: бланки документов (договор, акт)

Норма времени: 90 мин

Требования к кадровому обеспечению оценки (комиссия):

1. Порядина Л.И. - преподаватель спец.дисциплин
2. Попова А.В. - преподаватель спец.дисциплин
3. Торгашова Е.В. - мастер производственного обучения специальности
» Коммерция».

Критерии оценки

Оценочные материалы по составлению ПМ состоят из **6** заданий, которые отражают специфику коммерческой деятельности, а именно особенности организации и управления торгово-сбытовой деятельностью.

Каждое задание оценивается от 0 до 2 баллов в зависимости от полноты и правильности выполнения: 2 балла - показатель проявлен в полном объеме

1 балл - показатель проявлен не в полном объеме

0 баллов – показатель не проявлен.

Максимальная оценка за освоение модуля - **12** баллов,
минимальная оценка за освоение модуля – **6** баллов.

Оценочные материалы

Оцениваемые компетенции:

ОК-1 - О-10; ПК- 1 – ПК-10

Осуществите в следующей последовательности ряд профессиональных действий:

1. Подготовьте представление коммерческого предприятия (визитка), которое содержит название и характеристику предприятия с указанием способа торговли, описанием ассортимента товаров, с перечнем основных и дополнительных услуг, отметьте причины участия предприятия в добровольной сертификации своей продукции.

2. Заключите договор поставки на товар, наименование товара подобрать самостоятельно.

Заполнить бланк договора, составить спецификацию к нему.

3. Заполните акт приемки товара по количеству, если по факту была обнаружена недопоставка на 25 единиц товара. Составьте претензию об уплате неустойки за недопоставку товаров.

4. Определите, какие виды транспорта вы будете использовать, для поставки продукции в торговые сети. Обоснуйте выбор транспортного средства, опишите его преимущества.

5. Рассчитайте величину товарных запасов в днях товарооборота на последнее число мая, определить среднюю величину товарных запасов и товарооборачиваемость в днях за второй квартал.

Исходные данные:

Месяц	Сумма товарных запасов на 1 число месяца, тыс.р.	Товарооборот за месяц, тыс.р.
Апрель	310	390
май	315	394
июнь	320	400
июль	340	420

6. Оформите чек за проданный товар через контрольно-кассовую машину ЭКР 2102-Ф, согласно предложенной ситуации.

Покупатель в продуктовом магазине покупает следующие товары:

- 2 сока «Голден» 0.5 л по цене 22-00руб

- 4 творожных сырка по цене 11 руб
- жевательную резинку «Дирол по цене 17-00 руб»
- 1,5 кг крупы ячневой по цене 18-50 руб
- 1,3 кг цыпленка охлажденного по цене 98-70 руб.

Подсчитайте промежуточный итог на сумму покупки.

Подсчитайте окончательный итог, если покупатель дополнительно приобрел батончик « Натс» по цене 25,50 руб.

Сделайте возврат на сумму 22-00, так как покупатель вернул 1 упаковку сока

Инструкция:

1. Внимательно прочитайте задания.
2. Выполните все пункты заданий в присутствии членов экзаменационной комиссии.
3. Сформулируйте свои ответы полноценно, логично, используйте профессиональную терминологию.
4. Ответы заносите в соответствующие поля на бланках, либо заполняйте предложенные бланки документации.
5. Подготовьте контрольно-кассовую машину к работе, соблюдением правил техники безопасности.
6. Сдайте контрольно- измерительные материалы, кассовый чек для проверки комиссии.
7. Максимальное время выполнения заданий- 90 минут.

Бланк для оформления профессиональных действий обучающегося

_____/Ф.И.О./

Инструкция:

1. *Внимательно прочитайте задания.*
2. *Выполните задания в присутствии членов экзаменационной комиссии.*
3. *Сформулируйте свои ответы полноценно, логично, используйте профессиональную терминологию.*
4. *Ответы заносите в соответствующие поля на бланках, либо заполняйте предложенные бланки документации.*
5. *Подготовьте контрольно-кассовую машину к работе с соблюдением правил техники безопасности .*
6. *Сдайте контрольно-оценочные средства , кассовый чек для проверки экзаменационной комиссии .*
7. *Максимальное время выполнения заданий 90 минут.*

Задание 1. Подготовьте представление коммерческого предприятия по следующей схеме:

Характеристика предприятия	Формирование характеристики предприятия
- Название предприятия	
- Способ организации торговли на предприятии	

- Ассортимент реализуемых товаров	
- Основные услуги предприятия	
- Дополнительные услуги предприятия	
- Причины участия/неучастия предприятия в добровольной сертификации своей продукции	

Задание 2.

Заклучить договор поставки на товар, наименование товара подобрать самостоятельно, заполнив бланк договора поставки на товар, составить спецификацию к нему.

Спецификация к договору поставки № _____
от «___» _____ 201__ г.

№ п.п	Наименование товара	Количество	Ед. изм.	Цена за единицу	Сумма

Поставщик:

Покупатель:

Задание 3.

Заполните акт приемки товара по количеству, если по факту была обнаружена недопоставка на 25 единиц товара. Составьте претензию об уплате неустойки за недопоставку товаров.

Поле для составления претензии

--

Задание 4.

Определите, какие виды транспорта вы будете использовать, для поставки продукции в торговые сети.

Обоснуйте выбор транспортного средства, опишите его преимущество.

Виды транспорта для использования на предприятии	Обоснование выбора транспортного средства, его преимущества

Задание 5.

Рассчитайте величину товарных запасов в днях товарооборота на последнее число мая и определить среднюю величину товарных запасов и товарооборачиваемость в днях за второй квартал.

Исходные данные:

Месяц	Сумма товарных запасов на 1 число месяца, тыс. р	Товарооборот за месяц, тыс. р
апрель	310	390
май	315	394
июнь	320	400
июль	340	420

Дано:	Решение задачи
Найти:	

Задание 6

Оформите чек за проданный товар через контрольно-кассовую машину ЭКР 2102-Ф, согласно предложенной ситуации.

Покупатель в продуктовом магазине покупает следующие товары:
- 2 сока «Голден» 0.5 л по цене 22-00руб

- 4 творожных сырка по цене 11 руб
- жевательную резинку «Дирол по цене 17-00 руб»
- 1,5 кг крупы ячневой по цене 18-50 руб
- 1,3 кг цыпленка охлажденного по цене 98-70 руб.

Подсчитайте промежуточный итог на сумму покупки.

Подсчитайте окончательный итог, если покупатель дополнительно приобрел батончик «Натс» по цене 25,50 руб.

Сделайте возврат на сумму 22-00, так как покупатель вернул 1 упаковку сока

Оценка работы обучаемого:

Номер задания	Количество набранных баллов	Замечания
1		
2		
3		
4		
5		
6		
	Итого баллов	Модуль освоен / не освоен (нужное подчеркнуть)

Эксперт _____ (ФИО)

« _____ » _____ **Инструмент проверки:**

Задание 1.

Подготовьте представление коммерческого предприятия по следующей схеме:

Характеристика предприятия	Формирование характеристики предприятия
- Название предприятия	- Дано оригинальное название, отражающее дух времени или направление деятельности предприятия
- Способ организации торговли на предприятии	- Указан способ организации торговли (оптовая продажа, розничная, опт и розница)
- Ассортимент товаров	- Указан краткий ассортимент товаров
- Основные услуги предприятия	- Основные услуги указаны (продажа, консультирование, демонстрация)
- Дополнительные услуги предприятия	- Дополнительные услуги указаны (доставка, сборка, установка, консультирование)
- Причины участия/неучастия предприятия в добровольной сертификации своей продукции	- Причины участия (неучастия) указаны в добровольной сертификации
	Шкала оценки по критериям (балл, выставляемый по результатам оценки задания) 2 балла - показатель проявлен в полном объеме 1 балл - показатель проявлен не в полном объеме

0 баллов - показатель не проявлен

Задание 2.

Заключите договор поставки на товар.

Заполнить бланк договора поставки и составить спецификацию к нему.

Шкала оценки:

2 – показатель проявлен в полном объеме (верно заполнен бланк договора, составлена спецификация с указанием наименования товара, их количества, единицы измерения, стоимость, общая сумма)

1 – показатель проявлен не в полном объеме.

0 – показатель не проявлен.

Задание 3.

Заполнить акт приемки товара по количеству, если по факту была обнаружена недопоставка 25 единиц товара. Составьте претензию о неуплате неустойки за недопоставку товаров.

Шкала оценки:

2 - показатель проявлен в полном объеме (составлен акт, в претензии указано название предприятия, ФИО руководителя, указаны № и дата договора, сумма договора, правильно посчитана сумма неустойки, стоит подпись руководителя)

1 - показатель проявлен не в полном объеме

0 – показатель не проявлен

Задание 4.

Определите, какие виды транспорта вы будете использовать для поставки товара в торговые сети. Обоснуйте выбор транспортного средства, опишите его преимущества.

Виды транспорта для использования в торговом предприятии	Обоснование выбора транспортного средства, его преимущества

Шкала оценки:

2 - показатель проявлен в полном объеме (виды транспорта и преимущества указаны, выбор обоснован)

1 - показатель проявлен не в полном объеме (вид транспорта определен, отсутствует обоснование выбора, либо описание преимуществ)

0 – вид транспорта не выбран, описание преимуществ отсутствует.

Задание 5. Оценивается путем сопоставления с эталоном.

1. **Уровень товарных запасов** = $\frac{\text{Объём продаж} \times \text{Средний срок хранения}}{\text{Средний запас}}$, дни

$$U_{т.з} = \frac{315 \times 31}{394} = 24,7 \text{ дни}$$

2. ТЗ ср – средняя величина товарных запасов за анализируемый период (второй квартал) рассчитывается по формуле средней хронологической моментного ряда.

$$\text{ТЗ средняя величина товарных запасов} = \frac{0,5 \times \text{З}_1 + \text{З}_2 + 0,5 \times \text{З}_3}{n-1}, \text{ т.р}$$

$$\text{ТЗ средняя величина товарных запасов} = \frac{0,5 \times 310 + 315 + 0,5 \times 320}{3-1} = 315, \text{ т.р}$$

3.Товарооборачиваемость

Товарооборачиваемость

$$= \frac{\text{Начальные запасы} + \text{Конечные запасы}}{2} \times \frac{\text{Число дней в периоде}}{\text{Средний товарный запас}}, \text{ дни}$$

$$\text{Товарооборачиваемость} = \frac{315 \times 92}{390 + 394 + 400} = 24,3, \text{ дня}$$

Товарооборачиваемость показывает время, в течение которого товарные запасы находятся в сфере обращения, т.е число дней, за которое оборачивается весь средний товарный запас.

Шкала оценки (балл)

2 - показатель проявлен в полном объеме (задача решена правильно)

1 - показатель проявлен не в полном объеме

0 - показатель не проявлен

Задание 6.

Оформите чек за проданный товар через контрольно-кассовую машину ЭКР 2102-Ф, согласно предложенной ситуации.

Покупатель в продуктовом магазине покупает следующие товары:

- 2 сока «Голден» 0.5 л по цене 22-00руб
- 4 творожных сырка по цене 11 руб
- жевательную резинку «Дирол по цене 17-00 руб»
- 1,5 кг крупы ячневой по цене 18-50 руб
- 1,3 кг цыпленка охлажденного по цене 98-70 руб.

Подсчитайте промежуточный итог на сумму покупки.

Подсчитайте окончательный итог, если покупатель дополнительно приобрел батончик «Натс» по цене 25,50 руб.

Сделайте возврат на сумму 22-00, так как покупатель вернул 1 упаковку сока.

Критерии оценки	Шкала оценки: 2 - показатель проявлен в полном объеме 1 - показатель проявлен не в полном объеме 0 - показатель не проявлен
Выполняет требования охраны труда в процессе выполнения расчетных операций	
Демонстрирует скорость и техничность	

проведения расчетных операций на ККМ	
Соблюдает технологическую последовательность при выполнении кассовых операций (содержание кассового чека)	

Оценка работы обучаемого:

Номер задания	Количество набранных баллов	Замечания
1		
2		
3		
4		
5		
6		
Итого баллов –		Модуль освоен / не освоен (нужное подчеркнуть)

Критерии оценки бизнес-плана

№п. п.	Критерии	Максимальное количество баллов	Отметка о выполнении 0-показатель отсутствует 1-проявлен частично 2 –проявлен полностью
1.	Выдержана структура бизнес-плана	2	
2.	Соответствие бизнес-плана требованиям к оформлению	2	
3.	Бизнес-план содержит резюме	2	
4.	Анализ собранной информации по объекту исследования	2	
5.	Структура и оформление презентации соответствует установленным требованиям	2	
6.	Свободно и аргументировано отвечает на вопросы	2	
	Максимальное количество баллов	12	

Перевод суммы баллов в оценку:

Процент результативности, %	Балл	Оценка
91-100%	11-12	5(отлично)
74-90%	9-10	4(хорошо)
59-74%	7-8	3(удовлетворительно)
58% и менее	6 и менее	2(неудовлетворительно)

**ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН
ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ**

СВЕДЕНИЯ О СЕРТИФИКАТЕ ЭП

Сертификат 603332450510203670830559428146817986133868575905

Владелец Кузнецова Татьяна Николаевна

Действителен с 25.02.2022 по 25.02.2023